



リージョナルアカウントセールス（横浜）◆ドイツ本社外資系/英語を使う機会多数/営業ご経験者を募集します！

工作機械、レーザ、エレクトロニクス分野で市場をリード

Job Information

Hiring Company

TRUMPF Corporation

Job ID

1514816

Division

エレクトロニクス事業部リージョナルアカウント

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Midori-ku

Train Description

Yokohama Line, Kamoi Station

Salary

5 million yen ~ 6 million yen

Refreshed

April 3rd, 2025 15:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 英語を活かす：本社やドイツ本社との定期的なミーティングあり。
- フレキシブルな働き方：フラットな組織で主体的に業務ができる。
- 幅広い業務内容：顧客管理・新規案件獲得・デモ管理等を担当。
- 最先端技術と成長機会：最新技術を持つ製品を扱いキャリアパスも多彩。

所属部門/課：エレクトロニクス事業部リージョナルアカウント

Report to：セールスダイレクター

職位：スタッフ

募集背景：リプレースメント

【職務概要/ミッション】

日本国内のすべての顧客を見つけ、管理と新規案件取得に努め、アカウントセールスとして定期訪問を通じて製品に対する顧客の要望を汲み上げ、弊社 EU の各製品の HQ(ドイツ及びポーランド)へ報告及びミーティングを行う。顧客との信頼関係を構築し、顧客満足度向上に努め、マーケットを拡大し、売上目標を達成する。

【仕事内容】

- チームメンバーの営業活動をサポート
- 既存顧客管理と新規案件獲得
- 新製品に対するお客様へのデモ管理
- 顧客への定期訪問
- 技術担当者との連携業務

【出張の有無と頻度】

あり(ドイツ本社へ出張 年 1-2 回)

【転勤の有無】

当面なし、但しビジネス状況や本人の希望次第で将来的に有

【出向の有無】

なし

【課題/チャレンジ】

- 幅広い市場を担当して頂きます(ex ガラスメーカー、工業用コーティングメーカー、半導体企業まで様々)
- 幅広い製品ポートフォリオを取り扱って頂きます(DC から MF、RF/VHF、マイクロ波等)
- 少人数チームでの業務となるため、高いオーナーシップ、戦略的思考、コミュニケーション能力(国内外問わず)を求められます。

【将来の可能なキャリアパス】

キャリア志向の明確化と入社後の実績により、国内の他エリアへの配置転換・横浜本社や他部門やドイツ本社への異動も可能。

【ポジションの魅力】

世界でも最先端の技術を持つ製品を強みとしてビジネスに関わることができます。フラットな組織で主体的にかつフレキシブルな働き方を実現できるのも魅力の一つです。また、役職を問わずトルプの一メンバーとして、よりよい組織や企業文化のための改善や変革に関われるのも醍醐味です。中長期的には、年齢やバックグラウンドを問わず業績や積極性に応じて多様なキャリアパスを追求することも可能です。

雇用形態

無期

フルタイム

年収

500 万円~600 万円前後+コミッション ※年収は応相談

月給制 月額基本給 28 万円~34 万円+営業手当 5 万円

賞与：年 2 回 個人業績・会社業績 100%達成に対し、合計で基本給 2 ヶ月分

勤務地

横浜本社

勤務時間

事業外みなし労働制

残業の有無：有 月に 30 時間程度

手当・福利厚生

【通勤手当】会社規定により上限 5 万円まで支給。*社有車を提供する場合は支給無し

【残業手当】(事業外みなし労働時間制)深夜勤務・休日勤務による割増分支給

【その他手当】 営業手当 5 万円/月

Required Skills

【応募要件】

(必須)

- 営業経験 7 年以上(半導体、精密、電機電子など尚可)
- 普通自動車免許
- 英語中級以上(HQ ドイツ及びポーランドと英語でのメール及びミーティングがあるため)

(歓迎)

- 電子プラズマ電源の取り扱い、半導体製造装置もしくは半導体製造装置向け各種コンポーネントの取り扱い経験

【選考プロセス】

面接3回。適性試験無し。

Company Description