



【法人営業/カナダ製の微細藻類培養装置など】未経験者歓迎！◆日本の水産業に革新をもたらす◆オーストラリア企業の日本支社

グローバルなチームとともに、日本の一次産業に貢献！日常的に英語を使う機会あり。

## Job Information

### Hiring Company

Seapa Japan K.K.

### Job ID

1514650

### Industry

Chemical, Raw Materials

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Kita-ku

### Train Description

Midosuji Line, Nakatsu Station

### Salary

4 million yen ~ 6.5 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 18:00 実働時間：8時間/日

### Holidays

完全週休2日制（土日）、祝

### Refreshed

March 12th, 2025 00:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 英語をいかにせる：グローバルチームと英語で連携し業務を遂行。
- 働き方：完全週休2日制、年間休日120日以上。
- 業務内容：微細藻類培養装置の提案・顧客サポートなど。
- 会社の特色：オーストラリア本社の日本支社として水産業に貢献。

#### 仕事内容

法人営業を担っていただきます。カナダ製の微細藻類培養装置などを、主に水産業に携わるみなさんに提案する仕事です。

オーストラリア本社や、米国支社、フランス支社の快活な仲間とオンラインで顔を合わせながらも、日本の水産業を進化させるために、ローカルに行動するやりがいのある仕事です。

既存のお客様、および商品に興味を持っているお客様を担当いただきます。はじめの数か月間は、先輩社員の営業活動に同行して、仕事の進め方を覚えていただきます。未経験からでも挑戦できる仕事です。

●商品：カナダ製 微細藻類培養装置  
あらゆる養殖の根源である微細藻類の培養を自動化する装置です。カナダのメーカーと綿密にコミュニケーションをとりながら、既存のお客様、および見込み客との関係構築・維持を担っていただきます。メーカーの納品作業、アフターサービスをサポートします。

●英語・外国語を使う仕事です

#### 雇用形態

正社員

●試用期間あり

#### 募集背景・人数

●募集背景：増員に伴う募集です  
1名

#### 給与

年俸420万円～650万円  
交通費支給あり

※試用期間は6ヶ月で、その間の雇用形態は契約社員です。そのほかの条件に変更はありません。

支払方法：年俸の1/12を毎月支給

#### 勤務地

大阪府大阪市北区  
★駅から徒歩5分以内です

#### <住所>

大阪府大阪市北区中津3-10-4 西田ビル2階

#### <交通>

阪急中津駅、または御堂筋線中津駅から徒歩5分、JR大阪駅から徒歩15分

#### 勤務時間

09:00～18:00  
実働時間：8時間/日

#### 休日休暇

- 完全土日祝休みです
- 年間休日：120日以上あり
- 夏季休暇あり
- 年末年始休暇あり

#### 待遇・福利厚生

- 交通費支給あり
- 服装自由
- 雇用保険
- 労災保険
- 厚生年金
- 健康保険

- ◇健康診断(年1回)
- ◇業務災害補償制度
- ◇疾病見舞金制度
- ◇各種健康相談窓口あり
  - ・24時間電話健康相談
  - ・メンタルヘルス相談
  - ・生活習慣病の重症化予防サポート
  - ・治療と専門医の情報提供
  - ・セカンドオピニオン相談
  - ・健康診断後の二次検診相談

---

#### Required Skills

未経験者、大歓迎！

■必須スキル・経験

- ・業界問わず法人営業の経験をお持ちの方、または営業の経験がなくても、良好な対人関係を構築、維持することに自信をお持ちの方
- ・グループ内で、英語でコミュニケーション(口頭、書面)できる方
- ・基本的なPCスキル (Word/Excel/PowerPoint) をお持ちの方
- ・普通運転免許をお持ちの方 (地方での運転が必要です)

■歓迎スキル・経験

必須ではありませんが：

- ・第二種電気工事士資格、セールスエンジニアの経験、藻類・菌類・細胞の培養の知識・経験、いずれかお持ちであれば、上記商品2) 微細藻類培養装置の販売に役立ちます。
- ・SNSを含む広報の経験も、プラスアルファで助かります。

■ブランク歓迎

社会人経験5年以上の方、ブランクがある方も歓迎します。

---

Company Description