



【半導体経験を活かし、海外でマネジメントとして活躍！】営業アシスタントマネージャー (SDG-115761)

## Job Information

**Recruiter**

RGF HR Agent Recruitment (Thailand) Co., Ltd.

**Hiring Company**

日系大手エネルギー関連企業

**Job ID**

1514197

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Thailand

**Salary**

5 million yen ~ 6 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

**Work Hours**

8時間

**Holidays**

土日祝日休み

**Refreshed**

April 7th, 2025 01:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

## Job Description

【PRポイント】

- ・ 大手顧客をメインで担当
- ・ 未経験からマネジメントに挑戦することができます
- ・ バンコク中心地

## 【職務概要】

エアコンメーカーを主体とした顧客に対する拡販活動、生産動向の把握、納期調整、フォーキャスト入手4名のSalesCoordinatorの管理、育成をお任せいたします。

## 【職務詳細】

顧客担当数は10社程度  
顧客の窓口は購買ポジションが主

## ★営業活動（週1-2回程度の顧客訪問、基本は電話もしくはメール）

- ・ 既存顧客への商材受注のヒアリング
- ・ 定期訪問し、生産動向のお伺い
- ・ 品質や納期調整など、各部署と顧客間の調整
- ・ 営業改善のための対策と実行
- ・ 個人の売上管理

## ★日本拠点とのやり取り

- ・ 生産動向の確認と受注、納期調整

## ★マネジメント

- ・ ローカルスタッフマネジメント
- ・ チームの売上、受注管理
- ・ ローカルスタッフの育成

【レポートライン】日本人MD

【組織】合計10名 内、日本人：3名

【運転】

営業時は社用車ドライバー付

---

## Required Skills

## &lt;必須要件&gt;

- ・ 四年生大卒以上
  - ・ 3年以上の法人営業経験
  - ・ 社会人経験5年以上
  - ・ 英語日常会話レベル以上
- (社内外でのコミュニケーションに抵抗がないレベル)
- ・ ステークホルダーの間に立ちスピード感をもってプロジェクトを推進した経験がある方
  - ・ 短納期で生産調整や販売計画を行った経験がある方

## &lt;歓迎要件&gt;

- ・ 商社での経験がある方
- ・ 電子/半導体部品業界の経験がある方
- ・ 海外での実務経験がある方

---

## Company Description