



## ITセールス（受託開発向け営業）

## Job Information

**Recruiter**

NEX-GEN Inc.

**Job ID**

1514168

**Industry**

Software

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less)

**Non-Japanese Ratio**

Majority Non-Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

**Train Description**

Toei Shinjuku Line, Iwamotocho Station

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Work Hours**

9:30～18:30(昼食時間12時～13時の1h)

**Holidays**

年間休日120日以上

**Refreshed**

December 27th, 2024 14:28

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

## 【ポジションの魅力】

- ◇最新技術を活用した製品の取り扱い・販売など、幅広い業務に携われるため、自身の価値向上につながります！
- ◇日本国内だけでなくインドなどグローバルな視点で価値を実感できるため、成約時の達成感は大きい！

【業務内容】

- ・主に受託開発プロジェクトの提案営業
- ・技術チームとの連携をしながら見積業務取纏め
- ・ITパートナーや各種ベンダとの調整
- ・営業企画、マーケティング、新規顧客開拓
- ・顧客企業との契約交渉
- ・プロジェクトマネージャとの連携、並びに営業サポート

【活かせる能力・経験】

- ・B to B営業の経験
- ・英語

【社風】

- ・フラットで風通しの良い社風です。
- ・定期的に食事会や懇親会を開催しています。
- ・日本語が堪能なインド人を中心に多国のメンバーと交流ができます。

【今後の事業展開】

優良案件の獲得や受託開発案件の増加などにより、今期売上実績は200%を達成しています。今後も、更なる事業拡大を目指します。グループのインド法人を拠点としてオフショア開発を行い、ハイレベルなエンジニアと連携して取り組むことで効率化及びコスト削減を実現します

【受動喫煙防止対策】

屋内禁煙（喫煙室なし）

---

## Required Skills

必須要件

- ・営業経験
- ・日本語ネイティブ、又は日本語流暢(N1)レベル以上

歓迎要件

- ・マネジメント経験
- ・英語にアレルギーが無く、読み書きが分かる方

※学歴不問・年齢不問・国籍不問！

---

## Company Description