

株式会社リード保険サービス
LEAD INSURANCE SERVICES LIMITED
Licence No.1 at the Kanto Local Financial Bureau, Ministry of Finance of Japan

Sales Admin ≪B2Bチャネルの営業施策/部門立上げに貢献できる≫フレックスあり/英国大手保険会社のグループ企業

新規リード獲得におけるセールスマーケティングとして活躍できる！

Job Information

Hiring Company

LEAD INSURANCE SERVICES LIMITED.,

Job ID

1513909

Division

ノンマリン保険部

Industry

Insurance

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Chuo Line Rapid (Takao-Tokyo), Tokyo Station

Salary

4 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Work Hours

9:15~17:30 (休憩60分) フレックス制度あり

Holidays

完全週休二日制 (土日)、祝日、GW休暇、年末年始休暇 (7日)、慶弔休暇、特別休暇、有給休暇

Refreshed

January 23rd, 2025 15:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education LevelBachelor's Degree

Visa StatusPermission to work in Japan required

Job Description

=====

保険ブローカーのバイオニアとして新設部門を設立！

新規立ち上げメンバーとして、裁量のあるポジションで自ら行動でき、新設部門の拡大に貢献したい方を募集しています。

保険業界で事務や営業されていた方はもちろん、異業界（証券や銀行など）における業務経験者の方でも歓迎！

求人原稿やHPをご確認いただき、ご応募ください。

<https://www.miller-insurance.com/contact/japan/japan-non-marine>

=====

私たち【株式会社リード保険サービス】は、日本国内において海運・船舶に特化した保険仲立人です。

保険仲立人は日本ではなじみの薄い業種ですが、欧米では保険仲介の中心的な役割を担っています。

当社はこれまで船舶保険に特化した事業を展開していましたが、2022年に英国Millerグループに入り、財産保険・賠償責任保険等、その他保険種目の仲介に事業領域を拡大しています。

<ポジション Sales Admin>

営業のアシスタントとして、新規顧客獲得に向けた施策を考え、実行し売り上げの最大化を図る。

主な業務内容は以下の通り

- ・リード獲得
 - ↳メルマガの配信、ウェビナーの企画や開催
- ・営業資料の作成
 - ↳ブローチャーや契約書類など
- ・ノンマリン部門のHP内のWeb記事執筆
- ・売上計上管理 等

<当社・本ポジションの魅力>

新部門立ち上げメンバーとして参画できる他、英語力を活かして本社であるUKおよび地域統括本社があるシンガポールのメンバーとコミュニケーションをとり、営業サポートを行うことを期待されております。

雇用形態

正社員（試用期間3か月）

勤務地東京都中央区八重洲2丁目1番8 八重洲Kビル6F
最寄り駅 JR東京駅 徒歩1分**給与**想定年収 400万円～1,000万円 ※ご経験の上、要相談。
昇給 年に一度**勤務時間**9:15～17:30（休憩60分）
フレックスタイム制あり1日の標準労働時間7時間15分
コアタイム10:30～15:30
残業は少なめで、月10時間程度です。**休日・休暇**

完全週休2日制（土日）祝日、GW休暇、年末年始休暇（7日）、慶弔休暇、特別休暇、有給休暇

待遇・福利厚生保険制度（健康保険/厚生年金/雇用保険/労災保険）
資格取得支援制度（英会話スクール等）
資格手当（保険仲介人資格/月3万円）
出張手当

Required Skills**応募必要条件**

- ・語学力 日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル以上（メール、会話両方）
- ・MS Officeソフト（Word, Excel, PPT, Outlookなど）の使用経験
- ・マーケティングな要素

歓迎条件

- Web article掲載などの経験
 - 保険ブローカーもしくは保険代理店での実務経験（できれば営業事務・管理）
 - 保険業界および保険規制に関する知見
 - 保険仲立人資格
 - 新規開拓の営業経験をお持ちの方
-

Company Description