



PR/108680 | 【英語を使ってるの営業】 大手総合商社での営業職

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment India

Job ID

1513696

Industry

Other (Trade)

Job Type

Permanent Full-time

Location

India

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

December 24th, 2024 13:11

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

業界：総合商社

インドは世界最大級の自動車市場であり、中間層と若年人口の増加により四輪車のみならず二輪車の需要が拡大しております。その中でも充電時間が短く、航続距離を伸ばせる電気自動車（EV）用の次世代電池である全固体電池を搭載したEV車のマーケット拡大が見込まれております。今後もインド自動車市場は成長マーケットと見込まれる中、電池部門（バッテリー）にて事業拡大の一員を担ってくれる方を募集中。

業務内容：

事業拡大に伴い営業“電池（バッテリー）部門”で就業頂ける方を募集中。

■業務内容

・新規/既存顧客フォロー

割合などはその方の経験や性格に合わせて配置。

窓口は基本的にインド人購買&品質管理になる想定。

エンジニア知識等が必要な場合は、持ち帰ったり、中国・タイ等とオンラインで繋げてMTGを実施する。

- ・顧客；日系大手完成車メーカー、そのほかローカルバッテリー会社
- ・泊りの出張あり（月2回程度、1回につき2-3日間程度）

※入社後は先輩社員より知識等を教えて頂けるので業界不問で問題ございません。

配属先部署について：

日本人3名+インド人10名

必須スキル：

■英語日常会話以上（目安としてTOEIC700点）

■社会人経験（営業経験が好ましい）

■中長期的にインド就業可能な方

歓迎スキル：

■貿易関係の知識

■電池（バッテリー）の知識

■インド就業/旅行経験者

就業時間：月～金曜日 9:00～18:00

待遇・福利厚生：

■Visa・FRRO費用

■赴任時航空券

■一時帰国航空券

■現地医療保険

その他offer letterにて確認

休日：土曜日・日曜日・祝祭日

選考プロセス：

書類選考→1次面接→2次面接

Company Description