



PR/108265 | 不動産業界での営業

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment India

Job ID

1513629

Industry

Real Estate Brokerage, Management

Job Type

Permanent Full-time

Location

India

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

January 7th, 2025 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

業界：不動産

事業内容：

日本人駐在員向けの住居探しのお手伝い/日系企業オフィス・工場探しのサポート等

会社の特徴・強み：

■アジア・ヨーロッパ・アメリカ等グローバルに拠点を数多く持ち、世界中の連携で日系企業の住居/オフィス探いをサポート。(34都市・21国)

■不動産仲介、コンサルティング、ホテル&レジジャー、建設土地活用等様々な事業展開を行う。

※インドでは住宅、オフィス、工場、倉庫仲介、サービスアパートメントの運営・管理のみ

職種名：営業

業務内容：

■日本人顧客への対応

■契約書サポート

■既存顧客へのルート営業

・物件紹介、内覧対応、入居後のアフターフォローまで一気通貫。

・契約書サポート

- ・新規顧客獲得、既存顧客へのルート営業
- ・物件情報収集

配属先について：

グルガオン本社
8名（日本人2名）

必須スキル：

- 明るく、向上心が溢れている方
- 英語力日常会話以上（社内スタッフとのやり取り）
- 業界問わず営業経験をお持ちの方

歓迎スキル：

- 不動産業界での就業経験
- 海外、インドでの職業経験

■インドにて長期就業可能な方

就業時間：9:00-18:00

待遇・福利厚生：

赴任時航空券、FRRO、VISA取得費用、赴任時後数週間のホテル滞在費等
(詳細は面談にて決定)

休日：第一第三土曜日、日曜日、祝日、有給休暇

Company Description