



PR/086462 | Vertriebsmitarbeiter - Key Account Manager (m / w / d)

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Germany

Job ID

1512830

Industry

Other (Trade)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Germany

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

January 7th, 2025 21:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

ÜBERBLICK

Ein erfolgreicher japanischer Hersteller von Aluminium-Elektrolyt-Kondensatoren sucht einen Vertriebsmitarbeiter - Outside Sales (m/w/d) (38,5 Std./Woche) in Nürnberg.

AUFGABEN

- Betreuung der vorhandenen und Gewinnung neuer Kunden (Direktkunden und Distributoren)
- Pflege der Kundenbeziehung auf allen Ebenen und Design neuer Produkte
- Schulung der Verkaufsmitarbeiter entsprechend der Marketing-Strategien und Konzepten
- Angebotsausarbeitung / Vorbereiten und Führen von Jahrespreisverhandlungen
- Kunden-, Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

- Erstellen von Verkaufsstatistiken

QUALIFIKATIONEN

- Technische Ausbildung in Elektrotechnik oder Elektronik (z.B. Techniker, Ingenieur/Meister, Bachelor oder Wirtschaftsingenieur)
- Erfahrung im Vertrieb von elektronischen Bauelementen
- hohe Eigenverantwortung, lösungsorientiertes Handeln immer im Blick auf unseren Kunden
- Reisebereitschaft innerhalb Europas
- Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse
- Kenntnisse im Umgang mit MS-Office, idealerweise gute Kenntnisse in MS-Outlook
- Bereitschaft zur Urlaubsvertretung nach Absprache
- Team- und Kommunikationsfähigkeit

VORZÜGE

- einen krisensicheren unbefristeten Arbeitsplatz mit Fixgehalt in einem internationalen, ständig wachsenden Unternehmen
- moderne Arbeitsplätze, Mobiles Arbeiten nach Absprache, 30 Tage Urlaub, betriebliche Sozialleistungen, Urlaubs- & Weihnachtsgeld
- Regelmäßige Teammeetings und Feedbackgespräche mit dem Vorgesetzten
- individuelle Trainings- und Coaching Maßnahmen
- Nutzung kostenloser Parkplätze auf dem Firmengelände
- gute Anbindung an den Nürnberger Verkehrsverbund (VGN)
- Benefits – gratis „Heiß- & Kaltgetränke“ stehen jederzeit kostenlos zur Verfügung

Bewerben Sie sich online oder setzen Sie sich direkt mit mir in Verbindung, um weitere Informationen über diese Gelegenheit zu erhalten. Aufgrund der hohen Anzahl von Bewerbern werden leider nur die in die engere Wahl kommenden Kandidaten benachrichtigt. Wir danken Ihnen für Ihr Verständnis.

Company Description