



PR/086358 | Sales representative

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment USA

Job ID

1512766

Industry

Retail

Job Type

Permanent Full-time

Location

United States

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

January 21st, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

COMPANY OVERVIEW

世界的なセクシャル・ウェルネスの会社が、事業拡大の一環として2024年9月にニューヨークオフィスを設置する予定。同社では、顧客の見込み客を積極的に開拓し、エンゲージする対人スキルに優れた結果重視の営業担当者を募集しています。営業活動には、全米の新規および既存顧客への訪問も含まれます。

JOB RESPONSIBILITIES**1. 営業チームのリーダーシップと戦略の実行**

- 営業チームを統率し、年間目標達成のための営業戦略を確実に実行する。
- 必要に応じて柔軟性を保ちながら、PDCAサイクルを通じて営業チームの活動を監視・調整する。
- 費用対効果を評価し、営業活動を最適化することで最大限の効率化を図る。
- 新しいアプローチや方法を模索し、効果的な代替案を積極的に導入する。
- 社内外の関係者と協力し、顧客満足度を高める。

2. 市場分析と顧客対応

- 市場情報を迅速に収集・分析し、関係者と共有する。
- 最適な製品の選択とプレゼンテーションを通じて、エンドユーザーとの接点を確立する。
- 必要に応じて、対面でのミーティング、トレーニング、展示会への参加を行う。
- 顧客と目標や情報を共有し、ビジネスを明確に理解する。

- クライアントとの良好な関係を維持し、リクエストに迅速に対応し、問題に対処する。
- 在庫管理部門と協力し、正確で効果的な出荷システムを構築する。
- 適切な見込み客を特定し、アポイントメントを設定し、効果的な営業電話をかけ、営業サイクルを管理し、新規取引を成立させる。

3. 報告と調整

- 専門的、完全、簡潔、正確な報告書、提案書、その他の文書を作成する。
- 他の営業担当者と調整し、会社のノルマや基準を満たすようにする。
- 市場調査を実施し、競合他社を定期的にモニターする。

出張

- 必要に応じて国内外へ出張があります。

JOB REQUIREMENTS

必須スキル

- 営業担当者としての実務経験3年以上

尚可スキル

- 小売・卸売業界での経験
- 会話レベルの日本語力

その他

- 運転免許（必須）

SALARY

USD \$45,000 - \$73,000, ボーナス

BENEFITS

医療保険

誠に申し訳ございませんが、応募者多数のため、書類選考を通過された方のみご連絡させていただきます。何卒ご了承ください。

Company Description