CareerCross by JAC Recruitment

PR/117697 | International Sales Executive

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment UK

Job ID
1512707

Industry
Other (Manufacturing)

Job Type
Permanent Full-time

Location
United Kingdom

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
April 16th, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

■ ポジション名: International Sales Executive
■ 会社概要: イギリス北部にある自動車部品メーカー
■ 給与: £30-42K
■ 雇用形態: 正社員（ビザサポートの可能性あり）
■ 勤務地: Sunderland, UK（週5日出勤必須）
■ 英語力: ビジネスレベル以上
☆入社後、実績次第でビザサポートあり！

【仕事内容】
- 海外を含む主に既存顧客と良好な関係を維持し、顧客からの要望に迅速かつ効率的に対応する（東欧への海外出張：月1-2回）。
- 販売年次計画と連動した利益目標、売上目標の達成。
- 販売年次計画に基づき、中長期的な販売・マーケティング目標を設定し、それに向けて努力する。
- Assistant Sales Manager/Sales Manager/Branch Managerと連携し、RFQに対応し、売上拡大と収益性向上を図る。
- オペレーションチームと連携し、顧客の生産要件を予測・モニターする。
- 見積書、図面、製品マスター、モデルコントロールシートなど、営業活動に関連する記録の維持・更新。

- 年2回の棚卸しに参加すること。
- トレーニングや能力開発の必要性に関して、改善すべき分野を特定する。

【求める経験・能力・スキル】

■必須条件

- 自動車部品営業のご経験者。
- 東欧への海外出張が月1～2回可能な方。
- 出張のない日は毎日出社できる方。
- 運転免許を保有していること。
- 英語力ビジネスレベル以上の方。
- イギリスにて就労可能なビザをお持ちの方。

■尚可条件

- スピード感を持って顧客に対応できる方。
- 機械部品の図面を読んだことのある方。
- 臨機応変に対応でき、交渉力に長けた方。
- フットワークの軽い方。

【福利厚生特記】

- 引越費用一部負担
- プライベート健康保険あり

Company Description