



新規製品のプリセールスエンジニア リーダー候補

日系大手ライフサイエンス企業での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

日系大手ライフサイエンス企業

Job ID

1511741

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - Other Areas

Salary

6 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:15

Holidays

【有給休暇】初年度 20日 1ヶ月目から ■有給休暇 時間単位休暇制度あり 入社月により20日~1日の付与（年度4月~3月）

...

Refreshed

January 16th, 2025 12:01

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2269472】

同社は、2050年に向けた「サステナビリティ目標」の達成を目指し、食糧生産や資源循環を含む新ビジネスの開発に力を入れています。

同社ライフ事業本部は、この目標の達成に向けて体制を強化し、世界中でポジティブな変革をもたらすプロジェクトに参加する人材を求めています。

現在、新興国の都市部を中心に経済発展に伴う水不足が深刻に進んでいます。

同社はこれまで、センシング技術や監視ソフトウェアでのソリューションを用いて、この分野で実績を持っておりますが、今回は、新たに開発中のソフトウェアに関する企画・マーケティング・販売推進をグローバルに一緒に行っていただく

メンバーを募集します。

同社はあなたの経験やアイデアを形にするための多くの機会を提供します。
異業種連携や主体的なチャレンジが求められる環境で、キャリアの飛躍を目指してみませんか？
ライフ事業本部は中途入社者にも開かれており、働きやすい環境を提供しています。
また、同社は家庭との両立をサポートするため、子育て支援が充実しています。
安心して仕事と家庭を両立させながら、私たちと一緒に未来を築いていきましょう。

■主な業務内容

同課で新製品（ソフトウェア）商材のプリセールスエンジニアを担当していただきます。
プリセールスエンジニアとして、海外拠点の営業とともに、お客様を訪問し本製品の中核メンバーとして、クライアントに対して技術的課題のヒアリングから課題解決に向けた提案として新製品の提案を行っていただきます。
また、展示会での説明やお客様からの問合せに対するデモやプレゼンテーションを海外拠点と連携・支援を行っていただき、新規案件の掘り起こしを支援していただきます。
※出張頻度：国内0回/年、海外6回/年

Required Skills

■必須要件

- ・企画力：お客様の課題を基に本ソフトウェアでの提案に向け、提案内容をまとめ、仕様や納期等のすり合わせを行っていただきます。お客様ニーズに耳を傾け課題解決に向け適切な回答を行い、案件の獲得に貢献することが望まれます。
- ・実行力（語学力）：英語を駆使し、海外拠点の営業担当者やお客様とコミュニケーションを通じ、仕様の調整やニーズの把握をおこなっていただき、グローバルな活躍を期待しています。
- ・リーダーシップ／指導力：新製品のため、グローバルは販売推進体制構築も同時に行っていきます。拠点営業等への商品理解力の向上や主体的なお客様への販推活動が可能になるよう、支援強化を図っていただきます。現場の声をもとに、開発チームへのフィードバックも期待します。
- ・コミュニケーション／折衝力：役割の異なる社内外のパートナーやお客様と目的に沿った会話ができることを期待します。

■歓迎要件

- ・知識：財務諸表が読める。損益計算書を理解している
- ・チャレンジ力：新たな環境を楽しむことができる
- ・スキル：プレゼンテーションスキル、ネゴシエーションスキル

Company Description

ご紹介時にご案内いたします