



化粧品商材の調達・商品開発／プロダクトグループマネージャー【中東・東南アジアへの自社商品や一般商材の輸出】

<グローバル環境×英語力を活かして活躍>

Job Information

Hiring Company

Cross Reach Inc.

Job ID

1511137

Division

トレーディング事業部

Industry

Other (Trade)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Hanzomon Line, Kudanshita Station

Salary

6 million yen ~ 8 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

08:30~17:30 休憩:60分 時差出勤可

Holidays

完全週休二日制 土曜日曜祝日

Refreshed

December 17th, 2024 14:54

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description**■会社概要■**

当社は「日本輸出のゲームチェンジャーになり、2028年にNASDAQに上場する」というビジョンを掲げ、「日本」を輸出することで世界の人々の暮らしに華を添えることを目指しています。

少子高齢化によって日本の人口は減少しており、内需は今後ますます減少する見込みです。そのため、日本の企業は積極的に海外市場に進出することが重要ですが、メーカーが直接製品を輸出するには依然としてハードルがあり、我々はこのハードルをDXを活用して解決していくことが重要だと考えています。

当社はこの分野に大きなビジネス機会を見出しており、自社のトレーディング実務経験と効率化ノウハウを活かした、「日本」輸出のDX化に取り組んでいます。

【事業内容】**1. トレーディング事業**

調味料・水産品・飲料など、食品を中心に優れた日本産品を仕入れ、中東をメインに年間80コンテナ以上を輸出。ドバイにオフィスを構えて営業基盤を構築し、2024年にはASEANに商圏を拡大するため、シンガポールにも拠点を新設しました。自社ブランド商品開発では現地拠点を活かし、各地の要望やトレンドを的確に把握した上で、日本のメーカー様と連携して最適な商品を生み出しています。

2. コンサルティング事業

中東トップクラスのコンサルティングとして、ドバイにも事業部を有し、現地政府機関との連携のもと、日本の大企業や中央省庁の中東におけるマーケティング調査やプロモーション活動、法人設立等を支援。トレーディング事業があることから、物流からレポートまで一気通貫でサービスを展開しています。

3. 新規/デジタル事業

実業を通して、貿易実務の煩雑さを要因として多くのメーカーが輸出業務を商社に任せ、輸出を諦めている現状が分かってきました。デジタル事業では、プロダクト開発によって貿易に関わるこれらの業務を自動化し、メーカー自身が輸出を行なう事ができるようにします。

輸出のハードルをDXで解決し、メーカーが直接製品を輸出することで、日本産品を世界にアピールする機会を増やす支援ができると考えています。

私たちとともに、国際舞台での成功を目指し、常に進化し続ける環境で活躍できる仲間を求めています。

【仕事の内容】

今後、取り扱い商材をさらに拡充し、新規販路開拓を行なうためには日本の化粧品が非常に重要だと考えております。本ポジションでは、社長のもと、現地セールsteamとともに新たな付加価値の高い商品を開発・調達していただきます。

具体的な業務

- ・ドバイ拠点営業担当（外国籍）との情報共有や提案
- ・ニーズや規制を把握するための市場動向調査、競合他社の調査
- ・商品選定、及び販売仮説の構築
- ・中東、アジア、北米向け商品の調達および自社商品開発
- ・国内のメーカーや工場、代理店との商品開発・価格交渉
- ・展示会への出展準備および参加、展示会での商談・情報収集

【求人の魅力】**・グローバルな組織で働ける！**

L 日本、ドバイに加え、2024年にはシンガポール拠点を新設し本社を移転しました。外国籍のメンバーとコミュニケーションを取って働く、グローバルな雰囲気職場です。

・メイン事業の拡大・推進を最前線で感じられる！

L 社長の下、事業成長を肌で感じながら、キャリアアップできます。

・魅力的な仲間たちと一緒に働ける！

L 当社には「優秀な」メンバーが揃っています。経歴・実績はさまざまですが、圧倒的な行動力で成果を出す仲間たちと一緒に働きましょう！

【勤務地】 本社：東京都千代田区九段北（九段下駅より徒歩2分）

転勤：無（勤務地は千代田区、中央区内で転移する可能性あり）

喫煙環境：屋内全面禁煙

【雇用形態】 正社員

期間の定め：無

試用期間：6ヶ月

試用期間中の勤務条件：変更無

【給与】

年俸制（想定年収600～800万円）※ご経験に応じて相談

※16分割（賞与として9月と3月に2ヶ月ずつ、合計年4ヶ月支給）

【就業時間】 08:30～17:30

所定労働時間：08時間00分

休憩：60分

残業：有

残業手当：無（管理監督者のため支給無）

時差出勤制度：有（申請により始業時間を最長1時間繰り下げる制度）
通勤手当：会社規定に基づき支給

【休日・休暇】年間120日
完全週休二日制
土曜日祝日
夏期2日
年末年始休暇：12/31、1/2、1/3
有給休暇：入社半年経過時点10日
バースデー休暇

【福利厚生】
社会保険：健康保険：有
厚生年金：有
雇用保険：有
労災保険：有
退職金：無

Required Skills

【必須（MUST）】
・化粧品分野で海外市場のマーケティング、仮説検証を行ってきたご経験
・海外への化粧品輸出販売のご経験
・英語を用いて海外のステークホルダーと折衝したご経験

【歓迎（WANT）】
・貿易実務のご経験

「Right Product at Right Place」
「Let the Numbers Talk」
「Try, Learn, and Share」
「Mutual Trust and Respect」

4つのバリューに共感し、日本の良さを海外にアピールするのに力を尽くしたい、そんなあなたのご応募をお待ちしています！

Company Description