

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

～バイオテクノロジー～ 海外テクニカルセールスマネージャー（分子生物学）

～バイオテクノロジー～ 海外テクニカルセールスマネージャー（分子生物学）

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1508613

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Ishikawa Prefecture

Salary

7 million yen ~ 9 million yen

Refreshed

December 10th, 2024 11:32

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

海外向けの技術営業マネージャーとして、分子生物学の知識を活かし、新たなビジネスチャンスを創出し、企業の成長に貢献します。グローバルな視点で、製品の売り込みやマーケティング戦略の立案を行います。

企業情報

当社は、自然の驚くべき可能性を最先端の科学技術で解き明かす、夢のある企業です。植物が持つ何十万もの未知の有用成分を、遺伝子工学と微生物発酵技術によって、人類の健康と地球の未来に役立てる - そんな壮大な挑戦に、あなたも一緒に取り組んでみませんか？ 私たちは、科学の力で世界を変える、次世代のバイオテクノロジーカンパニーです。

職務内容

- 海外市場における製品の販売戦略の立案と実行
- 新規ビジネスチャンスの開拓
- 製品の価値を明確に伝えるためのプレゼンテーションの作成と実施
- 業界トレンドの分析と市場調査

- 競合他社の動向の把握と分析
- 売上目標の達成
- 分子生物学の専門知識を活かしたコンサルティング

条件・待遇

- 完全リモートワーク
- 休暇:年間休日120日以上
- 企業文化:自由で創造的な環境
- ユニークな特長:グローバルな視野を持つチーム

このポジションはあなたの技術と経験を活かし、世界中のお客様に価値を提供する絶好の機会です。あなたのキャリアを次のステップに進めるためのこの機会をぜひご利用ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

Required Skills

成功する海外技術営業マネージャーは以下の資格が必要です:

- ビジネスレベルの英語力
- 分子生物学に関する専門知識
- 海外マーケットでの営業経験
- 戦略的思考力と問題解決能力
- 優れたコミュニケーション能力と人間関係スキル

Company Description

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 161 offices in 33 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.