

# USJC

【横浜】 営業 / Sales Account Manager ※管理職

ファウンドリ専門のリーディングカンパニー UMCグループ

## Job Information

### Hiring Company

United Semiconductor Japan Co., Ltd.

### Job ID

1508290

### Industry

Electronics, Semiconductor

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Kanagawa-ku

### Salary

10 million yen ~ Negotiable, based on experience

### Refreshed

December 19th, 2024 17:32

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

中国語もできれば尚可

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 【仕事の概要】

- 台湾本社の施策に沿った事業計画(顧客別ビジネスプラン)の立案、実行、管理
- 顧客からの各種問い合わせ対応と顧客との調整・交渉業務
- 本社マーケティング部門、開発部門および各工場と連携した新規ビジネスおよび顧客開拓計画の立案、実行、管理
- 営業活動及びその付帯業務における工場、お客様サポート部門およびワールドワイドセールス部門との連携

### 【職位】

管理職

### 【求人背景】

体制強化

**【募集人数】**

1名

**雇用形態**

正社員

試用期間：3ヶ月

**給与**

&lt;管理職採用&gt;

月給：62万円～

【モデル年収】

※賞与社員平均 年間5.5ヵ月として算出

1150万円／（月給66万円＋賞与2回＋各種手当）

※但し、経験・年齢・能力等を考慮

※昇給：年1回（4月）

※賞与：年2回 支給月（6,12月）

**勤務地**

本社：神奈川県横浜市神奈川区金港町3-1 コンカード横浜13

転勤/出向有無：当面無し

**勤務時間**

8:45～17:30（休憩時間：60分間）

フレックスタイム適用（コアタイム 10:00～15:00）

※フレックス勤務除外日は右記通常就業時間を適用 8:45～17:30（休憩時間：60分間）

**休日休暇**

- ・年間126日（2024年度）
- ・完全週休2日制（土、日、祝日）
- ・長期休暇（GW、年末年始）※夏季休暇は自身の有給休暇を使用して休暇取得
- ・有給休暇：20日間（4月21日～）\*中途入社の場合、初年度は入社日に応じて支給

**手当/福利厚生**

- ・通勤手当（全額支給）
- ・ファミリーアシスト手当（家族手当 ※条件有）
- ・住宅手当（※条件有）
- ・京浜地域手当（※幹部候補採用の場合のみ）
- ・残業手当：残業時間に応じて支給（※幹部候補採用の場合のみ）
- ・社会保険：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険
- ・福利厚生：カフェテリアプラン（選択型福利厚生制度）、企業年金（確定拠出年金制度）、財形貯蓄など

---

**Required Skills****職種/業界経験**

- ・営業/半導体業界経験者
- ・ファウンドリもしくは半導体デバイス関連企業のアカウント営業経験者
- ・IDM、ファブレス、ファウンドリ、OSATでの営業経験者
- ・半導体デバイス取り扱い商社での営業経験者

**英語力**

- ・TOEIC600点以上
- ・英語でのプレゼンテーション可能レベル

**必要語学力**

- ・（尚可）中国語

**語学力補足**

- ・英語を活用して台湾本社及び海外拠点との調整・交渉できる英語力必須

**経験・能力・資格**

- ・Accountabilityをもって、部門を超えた関係者を巻き込んで仕事を進めることができる方
- ・積極的に案件（既存企業の新規案件）を獲得する主体的な考え（市場分析やクライアント分析）/行動ができる方
- ・環境変化（国内外転勤、海外出向など）に強く、適応力が高い方
- ・組織の指示通りに営業活動を行っている方ではなく、個人としてPDCAを回して業務を進められる方、またそのような経験がある方

**選考内容**

面接回数：2回

適性試験：SPI

