



【IT営業(管理職候補)】ネットワークセキュリティ製品専門商社/IT業界での法人営業経験者

IT商社 | ワークライフバランス

## Job Information

### Hiring Company

Jupiter Technology Corp.

### Job ID

1508202

### Industry

Software

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - Other Areas, Fuchu-shi

### Train Description

Keio Line, Fuchu Station

### Salary

6 million yen ~ 8.5 million yen

### Work Hours

09:00~17:30 (所定労働時間7時間30分) 休憩: 60分 残業: 有 固定残業代の相当時間: 11.0時間/月

### Holidays

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

### Refreshed

April 2nd, 2025 10:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

None

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・ 英語力を活かし、海外製品の日本市場向け営業
- ・ 柔軟な働き方、テレワークとワークライフバランス重視
- ・ 営業+技術チームで協力し、売上目標達成を目指す

- サイバーセキュリティ市場の成長、安定した需要拡大

■海外のユニークかつ最先端のセキュリティソフトウェア等の製品を見つけ出し、日本企業向けに販売をするお仕事になります

■テレワークの普及やサイバー攻撃の複雑化等に伴い、当社の扱う製品の需要が今後も増加する見込みです！

#### 仕事の内容

営業担当者として製品を担当し、管理職候補としてビジネスユニット(営業+技術)のメンバーを管理し、部門売上目標に向かってチームをまとめていただきます。

#### 【ミッション】

- 展示会来場者やメルマガ、HPからの問合せからのお客様に対してのコンサルティング営業
- 弊社が輸入するネットワーク監視製品、ログ管理製品等のソフトウェアを代理店を通して、又はエンドユーザーに対して直接営業と受注獲得
- 販売の仕組み作りや売上向上へのアイデアをチームで協力しながら考え、担当製品の売上目標に向かって受注獲得
- 新規販売代理店の開拓、販売代理店との協力関係の構築

#### 【柔軟な働き方】

- 1人1台スマホ、ノートPC貸与の他、コーヒーカードも支給し、外出先でのお仕事支援。平均残業3時間/月とワークライフバランス◎
- 有休消化率70%以上としっかりとプライベートとの両立も◎

#### 配属先情報

ビジネスユニット1～3いずれか 各約10名（営業職・技術職が同じチームに属し、協力しながら受注獲得します。）

雇用形態：正社員 \*試用期間：3ヶ月

想定年収：602万円～820万円（月給制）

- 月給435,000～\600,000
- 基本給405,000～\570,000
- 固定残業代\30,000～を含む/月
- 賞与実績:有（前年度実績2ヶ月）

勤務地：東京都 府中市 宮町1丁目40番地 KDX府中ビル6F（本社）

- 最寄駅：京王電鉄 京王線 府中駅 徒歩3分、JR 南武線 府中本町駅 徒歩10分
- 喫煙環境：敷地内禁煙（屋外喫煙可能場所あり）
- 転勤：無

休日休暇：休日：125日

- 内訳：完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 夏季3日 年末年始6日
- その他（永年勤続特別休暇）
- 有給休暇：有（10日～）

#### 手当・福利厚生

- 通勤手当（会社規定に基づき支給）
- 残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）
- 退職金：無
- 社会保険：健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険
- 寮・社宅：無

#### 【その他制度】

- 決算一時金
- 資格取得支援制度
- 福利厚生施設
- 養老保険加入（保険料会社負担）

## Required Skills

#### 【必須】

- IT業界での法人営業経験
- Linux,Windowsのシステムに関する基礎知識
- マネジメント経験

#### 【こんな方におススメ】

- グローバルに活躍したい方(海外の最先端の製品を輸入し、国内企業向けにローカライズし販売をしているため、英語に触れる機会が多くあります)

#### 【選考内容】

面接回数：1～2回（目安）

筆記試験：有 その他（適性検査/その他試験）

採用人数：1名

---

Company Description