

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

事業開発マネージャー

事業開発マネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1507715

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 12 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed

December 4th, 2024 10:06

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

クレーンの営業職として、新規顧客の開拓や既存顧客との関係強化を担当します。製品の特性と顧客のニーズを理解し、適切な提案と販売を行う能力が求められます。

企業情報

弊社は大規模な製造業の組織で、特にクレーンの製造と販売におけるリーダーです。安定性と信頼性を重視し、高品質な製

品を提供しています。

職務内容

- 新規顧客の開拓
- 既存顧客との関係強化
- 製品の特性と顧客のニーズの理解
- 適切な提案と販売の実施
- 市場の動向の分析と報告
- 販売目標の達成
- 営業戦略の策定と実行
- クレーム対応と顧客満足度の向上

条件・待遇

- 年収：7,000,000円～13,000,000円
- 給与は柔軟かつ交渉可能です
- 売上インセンティブ
- 在宅勤務可
- 通勤手当
- チームワーク重視の企業文化
- 成長と挑戦の機会

このポジションに興味がある方はぜひご応募ください。あなたのスキルと経験を活かし、一緒に成功を追求しましょう。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Linh Pham on +813 6832 8670

Required Skills

成功するクレーンの営業職は次のような資格と経験を持つべきです:

- 工業製品の販売経験
- ビジネスレベルの英語力
- 優れたコミュニケーションスキル
- 顧客志向の姿勢
- 自主性と柔軟性
- 高度な問題解決能力

Company Description

弊社は大規模な製造業の組織で、特にクレーンの製造と販売におけるリーダーです。安定性と信頼性を重視し、高品質な製品を提供しています。