

 WorkView Inc.

東京勤務・海外出張あり【海外法人営業】未経験OK/英語を活かす/グローバル展開/世界に自社工場有

海外営業未経験の中途入社者多数在籍・売上の85%以上が海外・研修制度が充実

Job Information

Recruiter

WorkView Inc.

Hiring Company

電子材料メーカーとしてグローバルプレイヤーのトップグループに位置する企業（売上の85%以上は海外）

Job ID

1507692

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Adachi-ku

Train Description

Chiyoda Line, Kita Senju Station

Salary

3.5 million yen ~ 5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

09:00~17:30（所定労働時間7時間30分）

Holidays

完全週休2日制（休日は土日祝日）年間有給休暇10日~20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

Refreshed

December 3rd, 2024 17:39

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■海外営業部（現在は4名体制で担当）★業界、海外営業未経験の中途入社者多数在籍！
【担当エリアの一例】アメリカ/中南米/中東/東南アジア

【当社について】
はんだ付け電子材料メーカーとしてグローバルプレーヤーのトップグループに位置する企業。海外へ広くチャレンジをモットーに売上の85%以上は海外。

高品質とその品質の安定性、お客様第一のサービス姿勢への高評価を背景に着実な成長を継続しています。主な顧客が車載メーカであることから製品の高い信頼性がございます。また、製品は消耗品で継続購買されることから底堅い経営になっています。

仕事の内容
電気電子業界で必ず必要とされる基盤等に用いるはんだメーカーのバイオンニア企業である当社にて、海外営業メンバーを募集。海外支店/代理店フォロー中心の既存顧客向け技術支援や新規顧客の開拓をお任せします。

■海外支店、代理店へのメール電話でのフォロー
■対面・WEBでの販促活動、現地営業チームの管理、販促指導、技術サポート等※海外出張は年3～4回程

【担当顧客】海外の産業機械や自動車等のメーカー
【育成】はんだという特殊な製品のため、育成期間を長く設定。工場での技術研修（1年程度）後、本社での貿易実務研修など、基礎知識の習得後、1～1.5年目を目途に海外営業部にてOJTを中心にスキル向上をサポートします。

Required Skills

【必須】■英会話力（ビジネス会話レベルに問題ない方）
【尚可】営業や顧客折衝経験者

【魅力】社長直下部門の為、経営者視点でのビジネススキルが身につきます。将来的にはリーダーをはじめ、管理職を目指して頂きます。

Company Description