



【中国語】中国向け営業責任者/ゲーム配信プラットフォーム運営/700万～1,000万/正社員@リモート

原則フルリモート勤務！

Job Information

Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

Hiring Company

ゲーム配信プラットフォームの開発・運営企業

Job ID

1507657

Industry

Gaming

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Meguro-ku

Train Description

Yamanote Line, Meguro Station

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

フレックスタイム制 (コアタイム : 11:30~15:30)

Holidays

土日、祝日、有給休暇、夏季休暇、年末年始、慶弔休暇など ※年間休日：120日以上

Refreshed

December 3rd, 2024 13:54

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Chinese (Mandarin) - Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

中国ゲーム会社向けに、提案営業/事業開発を行っていただきます。責任者候補としての、戦略策定および達成のための企画立案、推進も期待します。

単純にバナー広告の「枠」を獲得する営業ではなく、当社のプラットフォームでタイアップ広告を出せばどのように貢献できるかを提案する、コンサルティングに近い営業活動をしているチームになります。

難易度の高い営業活動をしているチームを統括し、成果に拘り行動して頂きます。

<具体的な職務内容>

- ・マーケティング、プロダクトチームとのコミュニケーションを通じて営業戦略 / 戦術の立案と実行
- ・中国ゲーム業界の市場調査 / リードの創出 / 既存顧客のリレーション構築 / 新規開拓営業
- ・市場調査や商談をもとにした商品開発や改良

Required Skills

■必須スキル

- ・無形商材の法人営業経験（3年以上）
- ・営業チームのマネジメント経験

■歓迎スキル

- ・営業戦略の策定経験
- ・予算管理とPL管理経験
- ・中国ゲーム会社に対する知見と人脈をお持ちの方

■人物像

- ・ゲームやエンタメ企業でキャリアアップして行きたい方
- ・難易度の高い課題に向き合い続けられる方

Company Description