

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## Partner Sales manager- Software

## Channel sales manager- Software

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1507191

## Industry

Software

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

15 million yen ~ 20 million yen

## Refreshed

December 2nd, 2024 16:01

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

業界随一アメリカ本社の外資系企業、製品の設計、製造、運用をサポートするエンジニアリングソフトウェアソリューションを提供する。パートナーセールスマネージャーとして、新規パートナー開拓、既存パートナーのマネジメント、営業目標達成のためのチームメンバーのマネジメントを行う。

## Client Details

業界随一アメリカ本社の外資系企業、製品の設計、製造、運用をサポートするエンジニアリングソフトウェアソリューションを提供する。40年以上の歴史を誇り、その製品の質の高さから名だたる企業から利用されるリーディングカンパニー。

## Description

- 新規パートナーの開拓
- 既存パートナーとのビジネス関係の維持
- 営業戦略の策定・実行
- チームメンバーのマネジメント・育成

## Job Offer

- 年収：1500-2000万円OTE
- 各種社会保険
- ハイブリッドワーク

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

---

## Required Skills

- ソフトウェア業界でのパートナーセールス経験
  - マネジメント経験
  - 流暢レベルの日本語力
  - ビジネスレベルの英語力
- 

## Company Description

業界随一アメリカ本社の外資系企業、製品の設計、製造、運用をサポートするエンジニアリングソフトウェアソリューションを提供する。40年以上の歴史を誇り、その製品の質の高さから名だたる企業から利用されるリーディングカンパニー。