



九州 【Territory Sales Manager】 販売代理店への営業 ※将来のマネージャー候補

建設機械ファイナンス企業 / 本社はアメリカ

Job Information

Hiring Company

[Caterpillar Finance Kabushiki Kaisha](#)

Job ID

1506864

Industry

Other (Banking and Financial Services)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Fukuoka Prefecture

Salary

10 million yen ~ 13 million yen

Work Hours

8:30-17:30 or 9:00-18:00

Holidays

土日

Refreshed

February 12th, 2025 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

Caterpillar Financeは、建設機械世界トップシェアCaterpillar専属の金融会社として設立され、卓越したファイナンスサービスを提供し続けています。
日本法人は、ローン、リース、延長保証、コマーシャルアカウント等の多様な金融サービスソリューションを提供しています。

=====

Territory Sales Manager

=====

販売代理店の営業担当へ、ファイナンス商品の説明を通して、販売代理店営業担当の販売促進・支援を行います。

ニーズに応じて、販売代理店の営業担当への教育なども担当頂きます。お客様への適切な提案のために、既存商品や新規商品の説明を通して、商品への理解を深めます。

福岡をメイン拠点とし、九州地区の販売代理店を回っていただくことが日常となります。

※このポジションは、キャタピラーファイナンスにおいて重要な役割を担うため、将来のマネージャー候補として、リーダーシップ力がある方を探しています。

【雇用形態】

正社員

【勤務地】

九州、福岡県

【給与】

想定年収 1,00万円～1,300万円

※経験・スキルに応じます

※年俸制の為、月給×12か月分の給与です。

※会社の業績が良ければ四半期ごとに業績手当があります。

※残業代の支給はありません。

【勤務時間】

8:30～17:30 もしくは 9:00～18:00（どちらか選べます）

フレックスタイム制

一部リモートワークあり（週2回可能）

【休日/休暇】

完全週休二日（土日）

夏季2日

年末年始6日

リフレッシュ休暇

有給休暇：有

Required Skills

- 営業経験が5年程度以上ある方

- 日常会話レベルの英語力

※ファイナンス、リース、銀行出身者歓迎

※現在英語に自信がない方でも、学習意欲がある方歓迎

Company Description