



【東京：日本橋】日用品・化粧品向け化学原料の法人営業

Job Information

Hiring Company

[BASF Japan Ltd.](#)

Job ID

1506835

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Hanzomon Line Station

Salary

6 million yen ~ 8 million yen

Refreshed

November 26th, 2024 19:54

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容：当社のケア・ケミカルズ事業部の営業担当として、普通の生活で使用するシャンプーや化粧品などに使用される原材料の営業業務をお任せ致します。

- **顧客管理**: アカウント戦略を策定し、顧客との接点を広げ、顧客のニーズをキャッチ、提案にむすびつける
- **プロジェクト開発**: 上司や関連する同僚のサポートを受けながら新たなサービスモデルを開発し推進する。（例：技術サービスなど）
- **営業管理**: 法人営業の担当者としての数字管理
- **ビジネス運営**: 売上予測、在庫管理、ディストリビューター管理、訪問報告書、売上パイプライン、NCM（新規顧客

管理) など、

◇担当商材：パーソナルケア産業向けに高品質で付加価値の高い原料を提供しています。私たちはお客様の成功に貢献するために、消費者トレンドを重視した革新的な新製品の迅速な市場への導入、バリューチェーン全体を考慮した持続可能なソリューションの提供に力を注いでいます。パーソナルケア製品ポートフォリオとして、界面活性剤、乳化剤、ポリマー、油性剤、化粧品有効成分や紫外線吸収剤などを提供しています。

Required Skills

応募資格

•学士号を取得していること

- **職務経験:** パーソナルケア業界での営業またはマーケティングもしくは開発の経験があること
 - **技術・専門知識:** 化学、生物学、またはマーケティングに関する知識が望ましい
-

Company Description