



PR/086791 | Vertriebs-/Account-Manager セールス/アカウントマネージャー(m/w/d)

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Germany

Job ID

1506415

Industry

Other (Trade)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Germany

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

November 26th, 2024 10:11

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社概要

日系電子部品メーカーがセールス/アカウントマネージャーを募集しています。

職務内容

- 新規顧客獲得
- 既存顧客のサポート及び事業の更なる展開
- 顧客との強固で長期的な関係構築-
- 価格交渉、販売契約についての交渉

- 見積書作成
- サンプル品提供から大量生産までの製品開発サポート
- 顧客との技術ミーティング: 顧客の要望の特定、固有の解決策の提案
- 問題解決 (クレーム対応)
- ミュンヘン及び日本の営業チームと緊密な協業
- 継続的な市場分析, 市場調査
- ヨーロッパの顧客訪問の計画、実行
- 展示会訪問、出展
- フォーキャストレポート

応募要件

- 学歴: 大卒以上 (経営、技術系優遇)
- 職歴: 営業経験3-5年
- 言語: ビジネスレベルの英語 必須、及びドイツ語、フランス語、日本語のいずれか
- 運転免許証、出張対応
- 技術の理解力
- 組織で良好な関係を保てる方
- 実行力と高いモチベーションの有る方

福利厚生・その他

- 様々な業界の顧客を対象とする変化に富んだ営業活動
- ダイナミックでチャレンジングな仕事
- 家庭的な雰囲気ของทีม
- 有給休暇30日
- 社有車の個人使用可 (1%ルール適用)
- ホームオフィス可能
- 企業年金
- グループ内での人材開発

ご応募をお待ちしております。より詳細な情報をお求めの方は、ぜひお問い合わせください。

Company Description