



PR/086462 | Vertriebsmitarbeiter - Key Account Manager (m/w/d)

## Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Germany

**Job ID**

1506345

**Industry**

Other (Trade)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Germany

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

November 26th, 2024 10:09

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

## Job Description

**ÜBERBLICK**

Ein erfolgreicher japanischer Hersteller von Aluminium-Elektrolyt-Kondensatoren sucht einen Vertriebsmitarbeiter - Outside Sales (m/w/d) (38,5 Std./Woche) in Nürnberg.

**AUFGABEN**

- Betreuung der vorhandenen und Gewinnung neuer Kunden (Direktkunden und Distributoren)
- Pflege der Kundenbeziehung auf allen Ebenen und Design neuer Produkte
- Schulung der Verkaufsmitarbeiter entsprechend der Marketing-Strategien und Konzepten
- Angebotsausarbeitung / Vorbereiten und Führen von Jahrespreisverhandlungen
- Kunden-, Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

- Erstellen von Verkaufsstatistiken

## QUALIFIKATIONEN

- Technische Ausbildung in Elektrotechnik oder Elektronik (z.B. Techniker, Ingenieur/Meister, Bachelor oder Wirtschaftsingenieur)
- Erfahrung im Vertrieb von elektronischen Bauelementen
- hohe Eigenverantwortung, lösungsorientiertes Handeln immer im Blick auf unseren Kunden
- Reisebereitschaft innerhalb Europas
- Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse
- Kenntnisse im Umgang mit MS-Office, idealerweise gute Kenntnisse in MS-Outlook
- Bereitschaft zur Urlaubsvertretung nach Absprache
- Team- und Kommunikationsfähigkeit

## VORZÜGE

- einen krisensicheren unbefristeten Arbeitsplatz mit Fixgehalt in einem internationalen, ständig wachsenden Unternehmen
- moderne Arbeitsplätze, Mobiles Arbeiten nach Absprache, 30 Tage Urlaub, betriebliche Sozialleistungen, Urlaubs- & Weihnachtsgeld
- Regelmäßige Teammeetings und Feedbackgespräche mit dem Vorgesetzten
- individuelle Trainings- und Coaching Maßnahmen
- Nutzung kostenloser Parkplätze auf dem Firmengelände
- gute Anbindung an den Nürnberger Verkehrsverbund (VGN)
- Benefits – gratis „Heiß- & Kaltgetränke“ stehen jederzeit kostenlos zur Verfügung

Bewerben Sie sich online oder setzen Sie sich direkt mit mir in Verbindung, um weitere Informationen über diese Gelegenheit zu erhalten. Aufgrund der hohen Anzahl von Bewerbern werden leider nur die in die engere Wahl kommenden Kandidaten benachrichtigt. Wir danken Ihnen für Ihr Verständnis.

---

Company Description