

[アグリビジネスを革新する！] セールスマネージャー

Agro, sales, trading company

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1506232

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

November 23rd, 2024 16:03

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

既存の大手農業メーカーに対して、新製品のソリューション提案と販売を担当していただきます。製品の技術的特性を理解し、顧客のニーズに合わせたカスタマイズされたソリューションを提供することが期待されます。

Client Details

スペシャリティケミカルと食品成分に特化したグローバル企業で、独自のフォーミュレーション技術が強みとしています。アジア太平洋地域での成長に注力しており、環境に配慮した持続可能なソリューションの提供を目指しています。

Description

- 既存顧客（大手農業メーカー）への新製品提案と販売
- 顧客ニーズに基づいたカスタマイズソリューションの開発支援
- 技術サポートチームと連携した製品開発プロジェクトの推進
- 四半期ごとの事業報告プレゼンテーションの実施
- 市場動向の分析と新規ビジネス機会の発掘

Job Offer

- フレキシブルな働き方（在宅勤務50%可能）
- 充実した手当（住宅手当、交通費実費支給）
- グローバルキャリア構築の機会（海外転勤の可能性あり）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hayato Takano at +81 3 6832 8694.

Required Skills

- 農薬業界での営業経験10年以上、または理系学位（農薬関連分野優遇）
 - ビジネスレベルの英語力（プレゼンテーション、レポート作成）
 - 技術的バックグラウンドを活かした提案型営業の経験
 - 大手メーカーとの取引経験
 - 持続可能な農業に関する知識と関心
-

Company Description

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 139 offices in 37 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.