

[非鉄金属鋳造業界の未来を創る！] 技術営業スペシャリスト

Chemical, Melting, Gaishi, Sales

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1506231

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

November 23rd, 2024 15:44

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

鋳造工程における副資材の提案営業を担当。東日本エリアの非鉄金属メーカーに対して製造効率化や環境負荷低減のソリューションを提供します。

Client Details

鋳造業界向けの革新的な副資材を提供するグローバルカンパニー。国内外の製造拠点を活用した製品供給体制を確立しています。

Description

- ・ 非鉄金属鋳造メーカーへの技術営業活動
- ・ 製造プロセス改善提案と技術サポート
- ・ 顧客の製造現場での製品導入支援
- ・ 市場動向の分析と新規顧客開拓
- ・ グローバルチームとの連携による製品開発支援

Job Offer

- フルリモートワーク制度（条件付き）
- 転居時の社宅制度
- 65歳までの再雇用制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hayato Takano at +81 3 6832 8694.

Required Skills

- B2B営業経験3年以上
 - 非鉄金属業界での実務経験
 - 理工系のバックグラウンド歓迎
 - ビジネスレベルの英語力
 - 有効な運転免許証保持者
-

Company Description

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 139 offices in 37 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.