



法人営業（電子・産業用素材）

外資系化学メーカー/東京勤務/在宅可/フレックスタイムあり

Job Information

Hiring Company

DuPont Japan K.K.

Subsidiary

DDPスペシャルティ・プロダクツ株式会社 (DDP Specialty Products Japan K.K.)

Job ID

1506197

Division

Electronics & Industrial - Interconnect Solutions

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Ginza Line, Tameike Sanno Station

Salary

4.5 million yen ~ 8.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00 - 17:30 ※フレックスタイム制（コアタイム11:00-15:00）または裁量労働制の適用

Holidays

土曜、日曜、祝日、年末年始、創立記念日、年次有給休暇、特別有給休暇（冠婚葬祭等）、私傷病休暇、育児休暇、介護休暇

Refreshed

November 22nd, 2024 14:20

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

\アピールポイント／

- ◆ 220年以上の歴史がある！アメリカ本社グローバルカンパニー
- ◆ 外資系と日系の両方の多点が融合している為、英語を活かせる
- ◆ ハイブリッド勤務でワークライフバランスが取りやすい
- ◆ 生活に欠かせないインターコネクトソリューションの最先端技術に携われる

【当社について】

デュポンは、地球上の10億人以上の人々に清潔な水を提供すること、スマートフォンから電気自動車まで日常のテクノロジー機器に欠かせない素材を製造すること、世界中の従業員を守ることなど、重要な課題に取り組んでいます。

真の目的と価値をもたらす持続可能な解決策を提供する、一流の多業種企業。チームとして協力し合うことで最高の仕事ができると信じ、多様な考えを大切に、協力精神の溢れる会社。そんな会社で働きたい方にとって、デュポンはぴったりの会社です。

【ポジションの概要】

デュポンジャングループでは、日本国内および海外進出する日系企業（Land Japan Operation）における電子素材の法人営業を募集しています。

担当製品は、デュポンのインターコネクトソリューション事業の製品です。主に電子・産業関連の主要顧客をマネジメントし、顧客とエンドユーザーに技術的なソリューションを提供します。

またインターコネクトソリューション市場における商業的および開発的な機会に関する販売プロジェクトを特定し開発していきます。

<担当製品>

- メタライゼーション
- リストン®ドライフィルム
- パッケージポリマー

【担当業務】

- 日本の技術チームと連携し、日本および海外進出する日系企業の顧客に対してアカウントマネジメントを行う。
- 主要顧客、電子・産業の顧客、またはエンドユーザーの技術とニーズを深く理解する。
- 販売・技術サービスプロセスを管理する。
- 新しいビジネスを開発するために、重要顧客とのネットワークとマーケットトレンドを通じて、潜在的なニーズを理解し販売活動の優先順位を付ける。
- サポートを得るために、ビジネス開発チーム、プロダクトマネージャー、R&D技術チーム、品質チームなどの関連するグローバルチームとコミュニケーションを取りサポートを得て、プロジェクトを推進する。
- 販売および利益目標を達成するために、販売・技術サービスの方針とプログラムを管理する。
- 顧客との関係を管理する：主要アカウントおよび電子/産業関連の顧客
 - マルチファンクション・マルチレイヤーな組織を持つ顧客との関係を構築・管理する。
 - 顧客内部のすべての競争活動を把握し、離脱を防ぐ。
 - バリューチェーン全体にわたる重要なインフルエンサーとプロフェッショナルかつ長期的な関係を築く。
 - 重要な技術的顧客情報（ニーズ/価値）を、デュポンのための機会に変換する。
- 顧客のニーズを満たすために、製品・用途の技術的知識とインサイトを活用し、メタライゼーション、リストン（ドライフィルム）、およびパッケージポリマー製品を推進・販売する。
- 市場状況とVOCを活用して、主要アカウントの需要をモニタリングし、適切な予測を設定する。

【リモートワークについて】

- 試用期間終了後、週2日まで在宅可。
- ご自宅から事業所まで2時間以内で通えることが条件です。
- 原則、試用期間中（6か月間）は出社いただきます。
- 職種によってはリモート勤務不可の場合があります（生産技術、製造オペレーター、品質管理/品質保証など）

【勤務時間・フレックスタイム制度】

- 9:00～17:30（実質7.5時間）
- 上記は標準的な所定労働時間です。
- フレックスタイム制度あり。コアタイム11:00～15:00

- 裁量労働制が適用された場合はフレックスタイムは適用されず、8時間働いたものとみなされます。この場合、別途「裁量手当」が支給されます。

【個人情報収集の取扱いについて】

デュボングループの求人へのご応募を目的として受理しました応募関係書類およびそれに伴う個人情報は、厳正かつ安全に保管・管理し、採用選考にかかわる情報のご連絡など採用活動以外の目的には使用いたしません。

※デュボンは、機会均等を重んじています。人種、肌の色、宗教、信条、性別、性的指向性、性自認、配偶者の有無、国籍、年齢、退役軍人の有無、障害、その他階級によって、就職希望者を差別しないことは、デュボンの方針です。求人情報の検索や応募に合理的な配慮が必要な場合は、当社HPのアクセシビリティ・ページの連絡先をご覧ください。

※デュボンが3つの独立した上場会社に分離されることが発表されました

We are excited to share that on May 22, 2024, DuPont announced plans to separate(*) into three industry-leading, independent publicly traded companies. This strategic move will create focused businesses with distinct investment profiles. We believe the proposed separations will create opportunities for all three future companies to better serve their customers and unlock long-term value for stakeholders. This process is expected to take 18-24 months from the date of announcement to complete. We are committed to supporting our employees throughout this transition and ensuring a smooth and successful separation process. We look forward to welcoming new talent who are interested in contributing to the continued success and growth of our evolving organization.

(*)The separation transactions are subject to satisfaction of customary conditions, including final approval by DuPont's Board of Directors, receipt of tax opinion from counsel, the filing and effectiveness of Form 10 registration statements with the U.S. Securities and Exchange Commission, applicable regulatory approvals, and satisfactory completion of financing. For further discussion of risks, uncertainties and assumptions that could impact the achievement, expected timing and intended benefits of the separation transactions, see DuPont's announcement.

Required Skills

【応募条件・資格】

- 学部卒以上
- 電子産業に直接関連する技術・セールス/マーケティングの経験 3年以上
- 新製品の商業化、導入、販売の経験
- PCスキル (Excel, Word, PowerPoint)
- ビジネスレベルの英語及び日本語スキル
- 最大50%の出張に対応できる

【求める人物像】

- 顧客志向を持ち、高い緊急感を持って行動する能力
- 顧客のニーズや課題を理解し、対応する能力
- チームワークとコミュニケーションスキル

Company Description