



【営業マネージャー候補】世界約14億人を救う、社会貢献性の高い事業 ◆ 週2日在宅・フレックス勤務可/海外顧客対応・出張あり

<経験業界不問>法人営業のご経験+マネジメントスキルを活かして、グローバルに活躍

Job Information

Hiring Company

GMS Inc.

Job ID

1506182

Industry

Other (Banking and Financial Services)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

9:00~18:00 (休憩1時間)

Holidays

完全週休2日制 (土日)、祝

Refreshed

December 27th, 2024 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- ・国内外からユニコーンベンチャーとして評価
- ・世界約14億人を救う、社会貢献性が高いビジネス
- ・平均残業時間20時間、週2日の在宅・フレックス勤務可
- ・様々なバックグラウンドの人が活躍！

仕事内容

FinTech技術を活用した車載器や車載器にて収集したビッグデータのプラットフォームを展開する当社にて営業職をお任せします。事業拡大フェーズにあり、メンバーマネジメントと営業を担当いただきます。

【業務内容】 営業7割、マネジメント3割（メンバー3名）の業務比率です。
・既存加盟店のフォローアップ(ローンご活用事例の提供、ローン等申込のフォローアップ等)
・エンドユーザーからのお問い合わせ対応並びに近隣自動車販売店への連携
・提携金融機関/信販ならびに社内と連携して現場(販売店)ニーズを取り入れた商品改良の提案
・加盟店への直接訪問・新規加盟店舗開拓(販売店様からの問い合わせ対応/テレポ)
※英語力をお持ちの方は、海外顧客対応・海外出張など、存分に活かしていただく機会があります。

仕事の魅力

-社会貢献性の高い事業であり、既存のローン審査では拾えないが、働く意欲のある方に車両を提供できる達成感が味わえます
-事業拡大ステージなので、試行錯誤しながら会社の事業の柱を作っていく楽しみがあります
-オフィス内での業務も、外での商談・訪問どちらも多く、バランスの取れた営業活動です。
-ステークホルダーが多い事業ですので、金融機関や自動車販売店、エンドユーザー様など、様々な関わりを持ちながらお仕事ができます。
-外国人のお客様と関わる機会もあります。

募集背景

事業拡大による人員増強

労働条件

契約期間:期間の定めなし
試用期間:あり（6カ月）
想定年収:500万円～700万円
就業時間:9:00～18:00（休憩1時間）（フレックスタイム制）:コアタイム11:00-16:00
※標準労働時間8時間 参考時間）
休日:完全週休2日制（土曜日、日曜日、祝日、その他年間休日カレンダーによる）
※令和6年度の年間休日:121日
※変形労働時間制（1ヶ月単位）
残業:あり（月平均20時間）
社会保険:健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険

Required Skills

【必須（MUST）】

・法人営業のご経験
・マネジメントのご経験(規模、役職問わず)
※組織拡大に貢献いただくポジションで、将来的にマネージャー職としてご活躍いただくことを期待しています。
・当社の企業理念に共感してくださる方
・自動車の普通免許
※英語力をお持ちの方は活かしていただく機会がありますが、必須ではありません。

【歓迎（WANT）】

・自動車業界の勤務経験
・金融商品の取り扱い経験
・IT関連の企業でのご経験

【その他】※求める人物像

・社会課題解決に意欲がある方
・自分で課題点を見つけ、自分で修正しながら目標に向かって進める方
・行動力のある方

Company Description