



(JAC Career) 【精機事業本部】アジアエリア営業 (中国、韓国、台湾、シンガポール他アジア) 露光装置、測定装置、測定検...

大手精密機器メーカーでの募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

大手精密機器メーカー

### Job ID

1506010

### Industry

Electronics, Semiconductor

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

5.5 million yen ~ 11 million yen

### Work Hours

08:30 ~ 17:15

### Holidays

【有給休暇】初年度 20日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 リフレッシュ休暇 (勤...

### Refreshed

November 21st, 2024 16:58

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2264088】

【業務内容】

- ・半導体メーカーの設備投資予定の情報収集・市場調査/分析。商談を通しての顧客との直接対話や同業他社との交流等も通じて幅広く情報収集。
- ・顧客要望（納期、金額、性能等）のヒアリングを行い、受注獲得に向け社内関係者と相談・議論を行い、お客様に最適な提案実施。
- ・購入条件の交渉を行い。法務部門等と連携し合意内容の契約書への落とし込み実施。
- ・受注獲得装置の生産指示、納期調整を製造部門とを行い、出荷、納入、検収までのフォロー。

- ・海外顧客向けには、社内及び各国物流部門の担当とも連携しながら海外出荷手続き実施（貿易実務）。
  - ・納品後の装置に対して追加要望有無をヒアリングし、カスタム改造提案や次期製品開発へのフィードバック実施（アフターセールス活動）。
- 

## Required Skills

### 【必須】

- ・産業機器、精密機器などの営業経験者
- ・メーカー、商社での海外営業経験者
- ・顧客及び社内チーム活動等の対人コミュニケーション力
- ・お客様、現地法人の現地社員とビジネス会話が可能な英語力。英語でのプレゼンテーション等資料作成能力は必須。
- ・海外出張可能な方

### 【歓迎】

- ・半導体業界やBtoB営業の経験者
- ・英語、韓国語、中国語（お客様とのビジネス会話レベル）

### 【求める人物像】

- ・コミュニケーション能力に優れ、チームで業務を遂行できる方。
  - ・自ら前向きに課題解決に向けてトライできる方（主体的、能動的に考え動ける方）。
  - ・市場動向、顧客要求、社内事情等を考慮し、創造的な提案ができる方。
  - ・好奇心を持って業務に取り組むことができる方。
- 

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします