



Solution Sales Manager*世界最大サイバーセキュリティーのグローバルリーダー

外資系自動車メーカーでの募集です。セールスエンジニアのご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資系自動車メーカー

Job ID

1505945

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】■初年度 15日 1か月目から付与 ・初年度15日の起算日は1/1 ・上記に加え、Sick leave5日付与（起...

Refreshed

November 21st, 2024 16:57

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2248081】

■いま注目されている自動車のサイバーセキュリティ業界を実感し、会社のさらなる成長段階に参加することができる、またとない機会となります。

≪主な仕事内容≫

- ・日本の顧客との接点として、技術的な要望を聞きとり社内へ展開すること。
- ・既存顧客やポテンシャルの顧客に向けた、様々な技術のプレゼン、デモンストレーション、トレーニングなどを実施し、

PlaxidityXのソリューションの価値を伝え、お客様のニーズにマッチしたソリューションを提案すること。

- ・セールスの戦略策定とその遂行のため、顧客のアーキテクチャ、将来のコンセプトや要件などの技術的な分析を行うこと。
- ・RFI、RFQ、POCのアクティビティにおいて、技術的なリードとして取り組む。
- ・お客様の現在および将来のニーズやKPIを満たすために、当社のProductやServiceのチームと密接に連携する。
- ・セールスからプロジェクト、デリバリーチームへと、プロジェクトのシームレスなハンドオーバーを行うこと。

Required Skills

【必須】

- ・エンジニアリング、コンピューターサイエンス、または類似エリアのバックグラウンド
- ・自動車業界、電気アーキテクチャまたは類似した設計などの分野or IT業界において、5年以上の経験
- ・プレゼンテーションスキル（技術的なワークショップ、デモ等）
- ・ビジネス志向かつ、顧客折衝のご経験

【尚可】

- ・Ethernet およびIP ネットワーク
- ・オペレーティングシステム（Linux、Android）のアーキテクチャ

【尚可】

.

Company Description

ご紹介時にご案内いたします