



【大阪府】医薬品原薬の輸入営業・国内営業及びマネジメント業務 ※管理職

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

非公開

### Job ID

1505917

### Industry

General Import, Export

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Osaka Prefecture

### Salary

7 million yen ~ 8 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】初年度 10日（入社6ヶ月経過後） 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 土日、祝日、夏季休暇、年末年始休暇、慶弔...

### Refreshed

January 16th, 2025 11:00

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2264052】

ジェネリック医薬品の原薬の輸入・販売を行っている専門商社です。医薬品原薬の製造を行う海外のサプライヤーにコンタクトを取り、原薬の輸入販路を構築するところから、国内製薬メーカー様への提案営業まで担当いただきます。

- ◎海外サプライヤーの発掘・契約業務（品質・納期・価格などの交渉）
- ◎海外サプライヤーとの窓口として日常的な問合せに対応（メール及び電話）
- ◎海外製造所を訪問しての、確認や交渉業務（WEBとFace to Faceを併用し実施）
- ◎国内の製薬メーカーへの提案営業（既存取引先からのニーズ開拓、新提案）
  - ※製薬メーカーの購買部門や技術部門に対して提案営業◎国内、海外展示会への参加（年数回程度）

◎国内外出張あり（海外：中国、韓国、インド、ヨーロッパ等）◎管理職としてのマネジメント業務

---

## Required Skills

### 【必須要件】

- ・海外と交渉できる英語力（電話、メール等）  
※海外原薬製造所とメール・電話にてやりとりをする業務が日常的にあるため。  
※目安：TOEIC700点もしくは英検準1級以上・営業経験（法人営業、メーカー営業、貿易商社勤務、輸入業務の経験がある方、大歓迎）
- ・チームリーダーやプロジェクトリーダーの経験、もしくは部下や後輩への教育経験

### 【歓迎要件】

高専もしくは大学理系学部出身者（化学系のバックグラウンドがある方大歓迎）

### 【求める人物像】

- ・高いコミュニケーションスキル（海外サプライヤー相手に交渉することも多いため、社交性、積極性が必要です。）
  - ・リーダーシップ能力（チームで働くため、社内外とのコミュニケーション能力、他部署を巻き込む調整能力が必要です。）
  - ・学習意欲の高い方（業界未経験者には馴染みの薄い製品を扱うため、前向きな姿勢、向上心が必要です。）
  - ・チャレンジ精神が旺盛な方（医薬品原薬商社から医薬品商社への発展を一緒に目指していただける方をお待ちしています。）
- 

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします