



【800～1100万円】 Sales Manager

外資系大手_樹脂系サプライヤーでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資系大手_樹脂系サプライヤー

Job ID

1505862

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

8 million yen ~ 11 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます・入社月に応じて1日～12日支給 例：4月入社_12日支給・在籍年次に応じて...

Refreshed

November 21st, 2024 16:56

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2263324】

■担当業務

JOEMの顧客接点としての役割

製品（自動車用内装外装製品）の新規ビジネスの開拓

担当顧客の営業戦略立案

国内を中心とした新規開拓を含む、既存顧客および新規顧客の管理。

※ただし、グローバルにチャンスがあれば無制限。
顧客のニーズを理解し、既存および新規製品/技術について積極的な提案を行い、現行プログラムの改善を行う。
新製品/新技術に対する将来の顧客ニーズと要件を理解し、ビジネス獲得のためのアクションプランを作成する。
プロトタイプが発注と納期スケジュールの管理
他地域の担当者との調整。
社内外とのコミュニケーションにおいてイニシアチブを発揮し、相互の成功に向けた強固な関係を構築する。

Required Skills

自動車業界Tier1またはTier2サプライヤーでの10~15年の経験（できれば技術営業または新規ビジネス開発経験）
ビジネス状況の変化に柔軟に対応できる方
JOEMの社内プロセスに関する知識・経験
自動車内外装製品の知識
チームキックオフ、チーム編成、見積書作成など、ビジネス獲得に向けた経験
量産立ち上げ経験者優遇
プロジェクトマネジメントの知識
優れた対人スキル、コミュニケーションスキル、ポジティブシンキング
自走できる方
交渉/プレゼンテーションスキル
チームおよび個人で仕事をする能力
日本語および英語に堪能であること（日本語ネイティブであることが望ましい）
学士号または同等の学歴
エンジニアリングのバックグラウンド（学歴または実務経験）があることが望ましい

Company Description

ご紹介時にご案内いたします