

【第二新卒・金融業界営業職】 - Sales role

【第二新卒・金融業界営業職】 - Sales role

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1505625

Industry

Government Affiliated Financial Institute

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 8 million yen

Refreshed

November 19th, 2024 16:44

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

-第二新卒・業界未経験でも充実したトレーニングを通した新しいキャリア形成可能

-営業職として、ビジネス拡大へ戦略立案・実行する

Client Details

グローバルな市場でリスク評価と金融情報サービスを提供し、主に信用格付けや調査業務に従事している企業です。設立から100年以上の歴史を持ち、債務や証券の信用力を評価することで金融市場に影響を与えています。世界各地で業務を展開しており、APAC内で、一番ホットな成長市場であるのが、日本市場です。

Description

-SDRとして、営業パイプライン拡大への戦略立案・実行

-企業のニーズに合わせたヒヤリング、ビジネス立案

-新規顧客の開拓、既存顧客との関係構築

-チームとして、他部門との密接な協力

-様々な企業や機関へ影響を与えることで、社会への貢献が可能なポジション

Job Offer

- チーム内・社内で充実した成長環境
- 市場トレンドを常に理解するため、専門知識を学ぶ機会の多さ
- グローバルな環境
- 競争的な年収制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Karen Suzuki at +81 3 6832 8919.

Required Skills

- 学ぶことに前向きな方
- オープンなバックグラウンドをお持ちの方
- ハンティングマインドをお持ちの方・若いうちに経験を積みたい方

1.金融業界の営業経験のある方

2.別業界（ITやB2Bのみでも）での営業経験のある方

3.社会人経験のある方

- 英語力:会話レベル～ビジネスレベル 日本語力：ネイティブレベル
-

Company Description

グローバルな市場でリスク評価と金融情報サービスを提供し、主に信用格付けや調査業務に従事している企業です。設立から100年以上の歴史を持ち、債務や証券の信用力を評価することで金融市場に影響を与えています。世界各地で業務を展開しており、APAC内で、一番ホットな成長市場であるのが、日本市場です。