



PR/086721 | Sales Representative for FMCG (m/f/d)

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Germany

### Job ID

1503951

### Industry

Other (Manufacturing)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Germany

### Salary

Negotiable, based on experience

### Refreshed

November 19th, 2024 10:32

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Business Level

### Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

### Visa Status

No permission to work in Japan required

## Job Description

### ÜBERBLICK

Ein japanischer Hersteller von Konsumgütern sucht einen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für seine Niederlassung in Düsseldorf. Die Produkte des Unternehmens sind in Japan als Verbraucherprodukte bekannt (B to B to C), in Europa werden jedoch hauptsächlich Geschäfte im Bereich Industrie/Gesundheitswesen getätigt (B to B). Die deutsche Niederlassung des Unternehmens hat derzeit etwa zehn Mitarbeiter, die Organisation soll jedoch im Zuge der Geschäftsausweitung erweitert werden.

### AUFGABEN

- Verkauf an bestehende Händler und Distributoren (ca. 30 Unternehmen)
- Ausbildung neuer Vertriebsmitarbeiter
- Ausarbeitung und Durchführung von Marketingplänen
- Unterstützung bei den operativen Aufgaben des Vertriebs (Importmanagement, Verkaufsmanagement usw.)

Erwartungen für das erste Jahr:

- Das Unternehmen, die Produkte und die Kundschaft kennenlernen
- Erschließung neuer Vertriebskanäle
- Mit den Aufgaben des Verkaufsbetriebs vertraut werden
- Übernimmt 6 Monate nach Eintritt in das Unternehmen die Funktion eines Vertriebsbeauftragten für bestehende Händler

#### **QUALIFIKATIONEN**

- Sprachen: Deutsch oder Englisch auf Native-Level
- Japanischkenntnisse auf Konversationsbasis oder Erfahrung in der Arbeit für ein japanisches Unternehmen sind von Vorteil
- B-to-B-Verkaufserfahrung (über 2 Jahre, im FMCG-Markt sind von Vorteil)
- Kommunikationsfähigkeit zur Pflege guter Beziehungen zu internen/externen Interessengruppen und Verhandlungs-/Vorschlagsführung
- Hochschulabschluss oder abgeschlossene vertriebsbezogene Ausbildung an einer Berufsschule
- MS Office und allgemeine PC-Kenntnisse

#### **VORZÜGE UND SONSTIGES**

- Arbeitszeiten: 37,5 Stunden/Woche (8:30-17:00, im Büro, Flexibilität je nach Pausenzeit)
- Urlaubsanspruch: 30 Tage (ein Teil sind für Ende Dezember vom Unternehmen festgelegt)
- Transportkosten werden übernommen (öffentliche Verkehrsmittel)
- Standort: Düsseldorf

Bewerben Sie sich online oder setzen Sie sich direkt mit uns in Verbindung, um weitere Informationen über diese Gelegenheit zu erhalten. Aufgrund der hohen Anzahl an Bewerbern werden leider nur die in die engere Wahl kommenden Kandidaten benachrichtigt. Wir danken Ihnen für Ihr Verständnis.

#LI-JACDE #countrygermany

---

Company Description