



PR/086478 | Technical Sales Representative (TX)

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment USA

Job ID

1503846

Industry

IT Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

United States

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

November 19th, 2024 10:19

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社概要

日系通信会社が日英バイリンガルのテクニカル営業担当者を募集しています。

職務内容

- 新規および既存の顧客を訪問し、ニーズや問題について話し合い、特定の製品やサービスによってニーズや問題をどのように満たすことができるかを説明する。
- システム・インテグレーション、ネットワーク・インテグレーション、プロジェクト・マネージャーの経験に基づいて、顧客のニーズや問題を解決するための戦略を立てる。
- アプリケーションベンダー、ネットワーク/サーバーベンダー、セキュリティベンダーなどのビジネスパートナーとミーティングを行い、顧客のニーズや課題を解決する。
- 価格、販売条件、サービス契約を交渉する。

- お客様のシステムに関するトラブルシューティングを社内のエンジニアリングチームと行う。
- 顧客の記録を管理する。

応募要件

- 日本語、英語ともにビジネス以上のスキルをお持ちの方。
- IT業界での営業、セールスエンジニア、ITコンサルタントの経験をお持ちの方。
- システムインテグレーションまたはシステムプロジェクトマネージャーの実務経験がある方。
- プロジェクトマネジメントスキル
- -Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint)
- プログラミング (C, Java, R, Pythonなど) またはネットワーク (ルータ、サーバ、セキュリティ、Cloudなど) の知識がある方。

給与/福利厚生/その他

- 給与レンジ : \$65K – 100K (DOE)
- 勤務地 : ヒューストン、テキサス
- ご経験に応じてビザサポートの検討可能。

応募者多数により、ご応募可能な方へのみ返信を差し上げます事、ご了承ください。
ご理解の程、何卒宜しくお願い致します。

Company Description