



PR/086426 | Manager - Merchandise licensing sales (Latin/South America)

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment USA

Job ID

1503827

Industry

Amusement, Entertainment

Job Type

Permanent Full-time

Location

United States

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

November 19th, 2024 10:19

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

Manager - Merchandise licensing sales (Latin/South America)

日系大手エンタメ企業がラテンアメリカ/南米地域におけるライセンスセールスマネジャーを募集しています。こちらのポジションはロサンゼルス支社長へのレポートラインとなります。

職務内容

営業: ラテンアメリカ/南米地域における自社全タイトルの商品化、プロモーション、およびイベントライセンスを担当

- ラテンアメリカ/南米に関連する国内外および、ライセンシーや地元代理店、提携オフィスとの輸出入契約交渉
- 日本本社からの契約承認の取得
- ライセンス地域やカテゴリの整理
- 合意された条件に従ったスタイルガイド資産の管理
- 各地域のライセンシーのビジネスおよび市場状況を分析、必要に応じた対応
- ライセンシーリストを最新の状態に保つ
- 必要に応じてトレードショーに参加

会計/予算: ラテンアメリカおよび南米地域の予算および会計関連業務の計画と管理

- 売上予算の計画および達成
- 四半期ごとのロイヤリティレポートのレビュー

- 月次売上計上の担当
- 買掛金および売掛金の管理
- 代理店の監査プロセスの監督

法務: 法務部と経営者やパートナーとの連携

- 各種契約書や手紙などの法的文書のテンプレート作成
- 偽造品の報告に対応
- テンプレートを使用したライセンス契約、修正、および各種承認書の作成

承認の調整: デザイン承認プロセスの責任者

- 基本的なデザイン規定を確認し、色制限などの技術的な制約を理解
- 承認プロセス中の問題を監督し、解決する。日本のライセンサーや地元パートナーとの連絡
- 最終サンプル製品の品質チェックと問題解決

応募要件

- 10年以上の消費者製品、プロモーション、イベントライセンスの経験
- 優れた管理能力と組織力および時間管理能力
- 締め切りを守りながら細部に細心の注意を払えること
- ライセンス事業の基本的な理解
- IP法（商標戦略、偽造品対応）の基本的な理解
- 売上計上と予算管理の基本的な理解
- ラテンアメリカや南米のパートナーとの業務経験
- PC/Macの基本操作とOffice Suiteの理解
- 英語とスペイン語（ポルトガル語があると尚良し）、または英語と日本語のバイリンガル
- 準学士号または学士号の学歴
- 20%の割合で出張が可能な方

給与/福利厚生/その他

- \$75,000 - 120,000 (経験に準ずる)
- 健康保険：Health, Vision & Dental
- 有給休暇
- 401(K) Company Matching

応募者多数により、ご応募可能な方へのみ返信を差し上げます事、ご了承ください。
ご理解の程、何卒宜しくお願い致します。

Company Description