



【法人営業担当者】 リモート週3日×フレックス勤務で柔軟な働き方/セブ島出張あり

Job Information

Hiring Company

[QQ English](#)

Job ID

1503678

Industry

Education

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 6.5 million yen

Holidays

完全週休2日制（土日）、祝

Refreshed

February 28th, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 英語をいかせる：提案や商品開発で英語力を活用
- 働き方：フレックス&週3回の在宅勤務可
- 業務内容：企業・学校向けの留学プラン提案営業
- 会社の特色：高品質なサービスで顧客満足度が高い

仕事内容

「オンライン英会話」学習プラン及び「セブ島での語学研修」留学プランの提案を軸に、学校教育の現場や法人研修事業を

手掛ける当社にて、企業様・自治団体、学校に向けての営業をお任せ致します。

【詳細】

国内顧客に対し、下記方法を中心に留学プラン/受講レッスンの企画・提案を行っていただきます。

・インバウンド施策（ホームページによる反響営業）

・マーケから提供されるリードとの商談

また、担当顧客へのアップセル戦略づくりや、オンライン英会話や留学の商品開発にも携わっていただきます。

担当顧客数は入社当初で1~5社、独り立ちしていくにつれ、10~30社ほど担当予定です。

※インサイドセールスは別に担当者がおりますので、架電作業をメインとした営業ではありません。

【キャリアパス】

希望に合わせて、営業の流れの仕組み化など営業エキスパートとしてのキャリアアップや、マーケティング企画、国内での新規事業開発ポジションへの着任も可能です。

【当社について】

◎当社は利用者様からの満足度が非常に高くサービス品質に自信を持っています。

利用者からの声の影響もあり口コミで利用者が増えています。

◎また学校などの教育機関からも定評があり他社サービスと差別化できています！

応募概要

雇用形態

正社員（期間の定め：無）

試用期間

3ヶ月（試用期間中の勤務条件：変更無）

給与

想定年収：500万円～650万円

月給制

月給 398,500円～522,200円

基本給304,500円～399,000円 固定残業代94,000円～123,200円を含む/月

就業時間

フレックスタイム制（コアタイム：無）

所定労働時間：8時間（休憩60分）

残業：有

残業手当：有

固定残業代制 超過分別途支給

固定残業代の相当時間：40時間

通勤手当

会社規定に基づき支給

休日・休暇

年間127日

【内訳】

完全週休2日制

土曜・日曜・祝日

有給休暇：入社半年経過時点10日

社会保険

健康保険：有

厚生年金：有

雇用保険：有

労災保険：有

その他

勤務条件に関する備考

【在宅勤務】

在宅勤務は週3回程度で運用しています。

週に2回程度は新宿のオフィスに出社いただきます。

制度・福利厚生

社会保険完備

在宅勤務（全従業員利用可）

服装自由（一部従業員利用可）

出産・育児支援制度（一部従業員利用可）

Required Skills

必須条件

■無形商材の法人営業経験2年以上

【こんな方におすすめ】

- 事業成長フェーズに会社にジョインしてみたい
- もっと裁量権がある社風の企業で働きたい
- 海外と仕事をしたい、海外出張したい 等

Company Description