



【東京】法人営業 | 香港本社アメリカ支社とのやりとりの中で北京語・英語を活かして頂けます | 日本語+北京語or英語が出来る方

世界25か国展開するグローバル企業

Job Information

Hiring Company

Re-Teck Co., Ltd.

Job ID

1503486

Industry

Other (Distribution, Retail, Logistics)

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9 : 00~18 : 00 ※8 : 30~10 : 00間で時差出勤も可

Holidays

完全週休2日制 (土曜・日曜 祝日休み)

Refreshed

November 25th, 2024 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Other Language

Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

募集要項 本ポジションの魅力

- 英語をいかせる：英語や中国語を活かし、海外のリユース企業と商談
- 働き方：年間休日120日、時差出勤可能でワークライフバランス◎
- 業務内容：国内外の中古PC販売を提案、既存・新規顧客対応
- 会社の特色：成長中のリユース市場で、グローバルな展開に携わるチャンス

<<営業経験×選べる言語／日本語・英語・中国語>>

世界が注目するマーケットで、実力を試すチャンス！

当社はお客様が不要となった情報機器（PCやスマートフォンなど）を買い取って、中古品販売会社などに向けて再販売をしています。

香港の本部を起点に、世界25カ国で展開するリートグループの日本法人。

リユースやりサイクル、SDGsに注目が集まる中、仕先からも販売先からも需要が伸びており、会社設立以来、確実な成長を続けています。

そんな中、当社ではこれまで積極的な営業活動を行って来なかったこともあり、今回、国内および国際セールスの各部門を強化することとなり、そのスターティングメンバーを募集します。

これまでのさまざまな分野での営業経験を活かせることはもちろん、英語や中国語といった語学スキルがある方であれば、日本からグローバルに活躍できるチャンス！新しいチームの発足ということもあり、頑張りには正当に評価。

収入やポジションに反映されますので、頑張り損はありません。外資系らしいフラットな組織で、個人の裁量権が大きく、自由にノビノビと働ける環境。

もちろん、中途入社の手帳もありません。

世界的にも成長を続けているマーケットで、あなたの実力を試してみませんか？

仕事内容：

リユースPCなどの販売を行っている企業への提案営業になります。国内営業or国際営業の選択可能◎

具体的な仕事内容

経験や能力・希望に応じて、「国内営業」または「国際営業」のいずれかの部署に配属となります。

取引先は主に、国内または海外の中古PCショップやインターネットで中古IT機器を販売している企業などです。

◆国内営業◆

大阪を中心とした西日本の既存取引先へのフォローから、休眠顧客の掘り起こし、新規開拓までお願いします。

展示会へ出展や問い合わせ、既存取引先からのご紹介などもありますので、探客には困りません。

取引先には定期的に商品リストにアクセスしてもらい、入札を促します。

◆国際営業◆

得意な言語を活かして、中国・台湾・香港・欧米といった海外のリユース企業にアプローチしてください。

商談はEメールやオンラインミーティングになるため、基本海外出張はありません。

また、商品を輸出する際の手続きなどは、別の部署が担当します。

<取り扱い商品の一例（共通）>

- デスクトップPC
 - ノートPC
 - モニター
 - スマートフォン
 - フィーチャーフォン
 - その他周辺機器
 - ドローン
- などの中古IT機器全般です。

チーム組織構成

東京本社には約20名、大阪支店には約10名のメンバーが配属されています。

そのうち、国内営業の担当者は東京本社に3名、国際営業の担当者は東京RSCセンターに1名です。

入社後は、それぞれの担当者や担当役員が直接、またはリモートでフォロー。

仕事の流れが分かった後は、自分なりのやり方でミッションを遂行していただければと期待しています。

もちろん、困ったことやわからないことがあれば、いつでも気軽に相談できる体制ですので安心してください。

雇用形態：正社員 ※試用期間3カ月（条件変更なし）

想定年収：400万円～600万円（年俸制）

※年俸の1/12ずつを毎月支払い

※年齢や経験を考慮の上、相談して決めましょう

給与にプラスしてもらえる手当・インセンティブ

年俸とは別に支払われる手当

■残業手当

■皆勤手当（1万5000円／年）

■通勤手当（上限3万円／月）

昇給：年1回※年俸改定あり

入社時の想定年収：年収540万円（営業経験5年／年俸500万円＋各種手当）

勤務地：

転勤なし／東京支社（千代田区）または大阪支店（中央区）

- ◆東京本社／東京都千代田区岩本町3-10-4 寿ビルディング8F
（JR「秋葉原駅」から徒歩7分、都営新宿線「岩本町駅」すぐ）
- ◆大阪支店／大阪府大阪市中央区心斎橋筋2-7-18 プライムスクエア心斎橋6F
（御堂筋線「心斎橋駅」から徒歩6分）

勤務時間

9：00～18：00

※8：30～10：00間で時差出勤も可

※遅くても19：00には退社しています

休日・休暇

- ・年間休日120日
- ・完全週休2日制（土曜・日曜）
- ・祝日休み
- ・年末年始休暇
- ・GW休暇
- ・夏季休暇
- ・慶弔休暇
- ・有給休暇
- ・産前・産後休暇（取得実績あり）
- ・育児休暇（取得実績あり）
- ・介護休暇
- ・病気休暇（試用期間中も利用可能）
- ・特別休暇
- ・※5日以上の連続休暇の取得を推奨しています

手当・福利厚生

- ・社会保険完備(雇用・労災・健康・厚生年金)
- ・私服通勤OK
- ・時差出勤可
- ・交通費支給(上限3万円)
- ・ベネフィットステーション
- ・退職金あり(2年以上在籍者対象)
- ・健康診断あり

Required Skills

【業界を問わず、法人営業の経験者】 ※リサイクル業界の経験者や英語・中国語ができる方はさらに歓迎！

- ・有形商材の法人営業の経験がある方
★業種未経験歓迎

＼活かせる経験・スキルの一例／

- ・中古IT機器や中古家電などを取り扱った経験
- ・通信キャリアや家電メーカーなどでの営業経験
- ・流通業界での経験
- ・海外営業の経験
- ・ビジネスレベルの中国語や英語スキル※語学力は必須ではありません

＼こんな方に向いています／

- ・自分の実力を試したい方
- ・自分のペースで働きたい方
- ・裁量をもって自由に働きたい方
- ・スピード感のある仕事がしたい方
- ・落ち着いた環境で働きたい方
- ・グローバルな環境で働きたい方
- ・プライベートの時間も大切にしたい方

Company Description