



【愛知】戦略営業部 | 欧州市場の市場創出と代理店ネットワークを使った販売裾野拡大を担って頂きます

世界160の国と地域へ輸出する刺繍技術メーカー

## Job Information

### Hiring Company

Tajima Industries Ltd

### Job ID

1503275

### Division

戦略営業部 欧州販売課

### Industry

Machinery

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Aichi Prefecture

### Salary

5.5 million yen ~ 7 million yen

### Refreshed

December 17th, 2024 02:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

募集背景：戦略営業部欧州営業課産休欠員の補充および営業強化

### 業務内容

1. 欧州市場の市場創出と代理店ネットワークを使った販売裾野拡大
2. 部・課の立案した欧州成長戦略を係に落とし込み、代理店マネジメントによる販売計画達成
3. 海外市場ニーズの把握と市場分析
4. 海外顧客との関係構築と共同プロジェクトの創出と推進

募集職種：総合職

募集人員数：1名

配置・配属先：戦略営業部欧州販売課

---

## Required Skills

### 【要件基準】

1. B2B商材の営業実務経験
2. ビジネス英会話レベルでのコミュニケーション力(TOEIC800点以上)
3. ロジカルシンキング、分析力、課題形成力、コミュニケーション力

【歓迎スキル】人材マネジメント経験、ビジネスアナリティクス、データ分析、人材育成力

### 【人柄】

- 物事を前向きに捉え、上長からの指示を正しく理解し、リソースを最適に活用して係の管理を行いながら、結果とスピードを重視し課題解決ができる方

### 【想定年収】

- 想定年収：5,616,000円~7,046,000円
  - 想定月額給与：384,000円~469,000円
  - 想定月額手当：20,000円~40,000円
- 

## Company Description