

## Channel sales director - Software

## Channel sales director-software

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1502556

## Industry

Software

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

Negotiable, based on experience

## Refreshed

November 11th, 2024 13:15

## General Requirements

## Career Level

Executive

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

アメリカ外資系企業CXソリューションを提供する業界随一の企業。チャネルディレクターとしてパートナーとのビジネス関係の構築・維持を通じ営業活動を遂行させる。

## Client Details

世界中の名だたる企業から導入されるCXソリューションを提供するアメリカ本社外資系企業。パートナーとのビジネス関係の維持・構築を通じ、GTM戦略のプラン遂行を目指す。

## Description

- ・ アライアンスパートナーとのビジネス関係の構築・維持
- ・ パートナーと協力したGTM戦略の遂行
- ・ 長期的なビジネス戦略の策定・実行

## Job Offer

フラットかつフレキシブルな就業機会と成長環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

---

## Required Skills

- 5年以上のIT業界でのパートナーセールスとしての営業経験
  - ネイティブレベルの日本語力
  - ビジネスレベルの英語スキル
- 

## Company Description

世界中の名だたる企業から導入されるCXソリューションを提供するアメリカ本社外資系企業。パートナーとのビジネス関係の維持・構築を通じ、GTM戦略のプラン遂行を目指す。