



Technical Director - Solar

再生可能エネルギー/テクニカルマネジメント/価格契約交渉/

Job Information

Recruiter

Sheffield Green K.K.

Hiring Company

インフラ開発・投資会社

Job ID

1502528

Industry

Petrochemical, Energy

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 17 million yen

Refreshed

February 17th, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- Establish relationships with new equipment suppliers
- Racking, SCADA, cables, substations, MV stations etc.)
- Maintain and strengthen established relationships with supplier and vendors in the solar industry
- Maintain up to date market knowledge and intelligence both for the global and domestic solar industry
- Ability to negotiate commercial matters (EPC and OM contractual prices, availability of vendors to deliver their services at best terms)

- Increase networking of EPC, engineering consultants, OM providers
- Manage Technical Due Diligence internally and as well with external parties like LTA (lender Technical Advisors)
- Overall understanding of solar industry dynamics
- Leading best design practice for the solar project

・業界の新規設備サプライヤーやベンダーとの関係構築(モジュール、PCS、ラッキング、SCADA、ケーブル、変電所、MVステーションなど)

- ・業界のサプライヤーやベンダーとの関係維持と強化
- ・日本をはじめとするグローバル全体のマーケット分析ならびに最新市場動向の知識を高める
- ・EPC、エンジニアリングコンサルタント、OMプロバイダーとのネットワークの構築
- ・テクニカルデューデリジェンスの社内管理ならびにLTA等の外部関係会社の管理
- ・業界のダイナミクスを総合的に理解し、社内に情報発信する
- ・太陽光プロジェクト全体の管理、指導

Required Skills

- 8 yrs experience in Solar Technical Management
- Ability to negotiate commercial matters

(EPC and OM contractual prices, availability of vendors to deliver their services at best terms etc.)

- Strong management, interpersonal and communication skills

- ・ 8年のテクニカルマネジメント経験
- ・ 商談におけるネゴシエーションスキル(EPCおよびOMの契約価格交渉、サービスレベルの高いベンダーとの取引交渉等)
- ・ コミュニケーションスキル

Company Description