



【英日バイリンガル】上場企業＊専門商社＊海外営業・事業推進者＊年収450万円～600万円＊正社員

海外営業＊英語力を活かす

Job Information

Recruiter

Indigo Japan

Hiring Company

上場企業 専門商社

Job ID

1502430

Industry

Equipment

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9:00～17:30 (休憩60分) 残業の目安: 20 h/月

Holidays

完全週休二日制

Refreshed

November 21st, 2024 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

住宅をもっと良くしたい、消費者の“こだわり”に応えたい...そんな強い想いから、現在海外進出を進めております。今回は、海外進出を推進している部署にて、海外事業における事業立ち上げおよび事業推進を担うポジション。

入社後、半年間は国内営業部にて研修を行います。商材、商流、仕事の進め方を現場で学んだ後に、海外事業の事業計画に従い、事業立ち上げのための戦略策定、実行等を行って頂きます。大阪の本社を拠点に活動して頂きますが、必要に応じて出張ベースで東京支店や海外拠点に足を運び、事業を軌道に乗せるための活動を行って頂きます。

【雇用形態】正社員

【勤務地】大阪市中央区南本町3丁目6-1
(大阪で6ヶ月の研修後、東京での勤務も可能。)

*変更の範囲なし

【具体的な業務】・ 事業計画実現のための詳細な戦略プランの作成サポート・ 作成された戦略プランを実現するための実行及び営業サイクルの管理。・ 取引先や仕入れ先と共に顧客開拓を行い、潜在ニーズのヒアリング、商材の提案、価格交渉、契約書の締結・ M&Aを推進する過程で発生する上司のサポート業務・ その他

<出張先のイメージ>ASEAN地域

①シンガポール ②ベトナム ③インドネシア ④フィリピン ⑤タイ ⑥中国

*変更の範囲なし

【給与】年収450万～600万円
※ご経験に応じてご相談可
昇給：年1回賞与：年2回

【勤務時間】
9:00～17:30(休憩60分)
残業の目安：20h/月

【休日・休暇】120日(内訳) 完全週休二日制 土曜日曜日 年末年始4日
【有給休暇】有(10～20日) (指定有給あり：年間5日(2021年度実績))

【採用の流れ】書類選考→1次面接→筆記試験→最終面接(部長)※最終面接は対面のみ

Required Skills

必須条件：

- ・ 海外営業経験のある方もしくは海外駐在経験(ASEAN地域)のある方
- ・ 英語がビジネスレベルで話せる方
- ・ 大学卒業以上

歓迎スキル：

- ・ マネジメント経験有・ 輸出入業務経験有・ 住宅又は建設資材を扱った事がある方
- ・ キッチンなどの住宅設備機器メーカー経験者
- ・ 中国語できる方歓迎

求める人物像：行動力・創造力・提案力のある方

Company Description