



## B2B Business Development Manager

ティーピーリンクジャパン株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のあ...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

ティーピーリンクジャパン株式会社

**Job ID**

1502233

**Industry**

Hardware

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

7 million yen ~ 9 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 夏...

**Refreshed**

November 7th, 2024 17:41

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2252706】  
・ TP LinkのB2B営業開拓を担当し、TP Link SMB製品の販売と拡販を行う。  
・ TP LinkのB2Bチャネルを開拓し、新しいB2BディストリビューターやITインテグレーター、または様々な業界のエンドユーザーを開拓する：ホテル、ビル、教育、病院、工場、レストランなど。  
・ SMBビジネス戦略を確立し、SMBマーケティングやプログラムを作成し、TP Link SMB製品の販売力を強化するためのプログラムを実行する。

- ・上記以外のSMBビジネスに関連すること。
- 

## Required Skills

- ・ 学士以上
  - ・ IT B2B/SMBビジネス（法人営業）で5年以上の経験、ネットワークブランドでの実務経験、または関連業界でのSMB経験。
  - ・ B2Bチャネルと顧客リソースを有していることが望ましい。
  - ・ 整理整頓ができ、能動的、効率的、マルチタスクができる方。
- 

## Company Description

事業内容■ネットワーク製品、セキュリティカメラなど製品開発、製造、販売TP Linkは世界最大手のネットワーク機器メーカー。無線LAN機器13年連続世界シェアNo.1！本社をシンガポールに置き、アメリカ、イギリス、ドイツ、日本など、世界44か所に現地法人を構えています。TP Linkは、世界170か国以上で12億人以上のエンドユーザーにネットワーク製品を提供している世界シェアNo.1プロバイダーで、無線LAN機器の世界シェアは42%（2018年）を誇ります。また、2023年には13年連続で無線LAN機器プロバイダー部門世界No.1を獲得しました。