



【インド求人！】高い知名度を誇る日系大手ゼネコン×日系企業向け海外営業

本社採用というステップアップも可能！海外就業を通じてキャリアアップ！

Job Information

Recruiter

RGF Select India Pvt. Ltd

Hiring Company

日系大手ゼネコン

Job ID

1501982

Industry

Property Developer, House-builder

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

India

Salary

3.5 million yen ~ 5.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Work Hours

8:30-17:30 月曜日～金曜日

Holidays

土日祝日

Refreshed

December 4th, 2024 23:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

【おすすめポイント】

★新規進出や事業拡大が相次ぐ日系メーカーの工場新設や増設にあたり企業へのアプローチから完成後のサポートまで一貫して携わることができます！

★現地採用としての勤務後、国際支店採用（他海外拠点への異動）、本社採用というステップアップも可能。海外就業を通じてキャリアアップしたい方におすすめです！

【特徴】

- ・バンガロール事務所には約70名の従業員が働いています。（約6名の日本からの出向者+インド人現地スタッフ）
- ・営業の責任社（日本人）のもと、3名のチームメンバー（日本人2名、インド人1名）と一緒にインドに進出する日系企業向けの営業を行っていただきます。
- ・見積もり等が立て込むタイミングなどの繁忙期は1,2時間/日の残業も想定。

【業務内容】

※注力エリア：プネ、バンガロール、チェンナイ（同地域への出張もあり※月2回ほど）

1件の工事の工期は約1年で、年間3,4件のペースで発生しますが、それらをチームでプロジェクトごとに分担して担当いただきます。

- (1) 日系メーカーのインド国内における工場新設、増設の情報をもとに、企業へアプローチしヒアリング
- (2) ヒアリング内容を社内の設計や工事など他チームに情報共有し、見積提出
- (3) 受注後、土地探し～設計～申請許可取得～建設コスト提案～工期提案～工事中の進捗レポート～完成後のメンテナンスサポートといった一貫したプロセスにおいて、営業としてお客様と社内チームの間に立ち、コミュニケーションサポート

Required Skills

【必須条件】

・ビジネスレベルの英語力 (顧客は日系企業が多く日本人とのやり取りも多いが、社内のチームはインド人も多く、現地スタッフとの直接のコミュニケーションが必要なため)

- ・様々な業務に前向き、積極的に取り組んでいける方
- ・異文化を楽しみ、環境適応できる方

【歓迎条件】

- ・同業界（ゼネコン）での営業経験
- ・法人営業経験（目安5年以上）
- ・中長期的に働いていける方 ・インドでの就業経験 ・海外での就業経験

Company Description