



グローバル市場をリードする海外営業マネージャー募集 — 高収入（年収700万～900万円）&キャリアアップのチャンス！

## Job Information

**Recruiter**

GoGlobal Geo Limited

**Job ID**

1501413

**Industry**

Retail

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Osaka Prefecture, Osaka-shi Chuo-ku

**Salary**

7 million yen ~ 10 million yen

**Refreshed**

February 7th, 2025 04:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

職務内容: 海外営業マネージャー

勤務地: 大阪市中央区

雇用形態: 正社員（無期）

給与: 年収700万～900万円（経験・スキルにより決定）

勤務時間: 9:00～18:00（休憩1時間）、フレックスタイム制あり

休日/休暇: 完全週休二日制、年間休日120日以上、年末年始休暇、有給休暇あり

職務内容:

海外営業マネージャーとして、国際市場での事業拡大を担います。具体的な業務内容は以下の通りです。

- 海外営業チームの管理とリード: 目標設定、進捗管理、パフォーマンス評価を行い、営業プロセスを最適化しチームの成果を最大化。
- 新市場開拓および戦略策定: 各市場の調査、ターゲット市場に適した営業戦略の立案、新規顧客の獲得とビジネスパートナーの構築。
- グローバル営業戦略の計画と実行: 市場分析に基づき、収益拡大を目指した戦略立案と予算目標達成に向けた営業活動の推

進。

- 既存クライアントとの関係強化: 継続的なビジネスを維持するため、既存の海外クライアントや代理店との関係構築。
- 輸出業務の管理: 輸出関連業務の進捗管理、貿易業務、物流調整を行い、スムーズな商品供給を確保。
- 現地パートナーとの連携: 各国の代理店や販売パートナーと密に連携し、市場シェア拡大に向けた施策を実施。
- 海外展示会や商談での交渉・出張: 海外展示会や商談に参加し、新規ビジネス機会を創出、現地での交渉および顧客対応。

応募資格:

必須要件:

- 海外営業または国際ビジネス経験 (3年以上): 国際市場での営業経験があり、顧客獲得および取引実績を有すること。
- 管理職経験: 営業チームのマネジメント経験があり、目標達成に向けたリーダーシップスキル。
- 英語力: ビジネスレベル (交渉、プレゼンテーション、契約締結を含む)。
- 市場分析および戦略構築能力: 市場動向を理解し、データを基に戦略を構築する能力。
- 交渉力とコミュニケーション能力: 国際的なクライアントやパートナーとの信頼関係を構築し、長期的なビジネスを育成。

歓迎要件:

- 製薬業界経験: 製薬または医療業界でのグローバル営業経験。
- 多言語スキル: 英語以外の言語 (中国語など) のスキル。
- 海外勤務または頻繁な海外出張経験: グローバルな環境での勤務経験。

福利厚生:

- 各種社会保険完備
- 交通費全額支給
- 年2回の賞与 (業績による)
- 各種研修制度および資格取得支援
- フレックスタイム制度

グローバル市場での拡大を目指し、マネジメント経験と営業スキルを駆使して活躍できる方の応募をお待ちしています。

---

Company Description