



法人営業部 リレーションシップマネージャー

ブラジル銀行東京支店 \*銀行出身者優遇 \*公用語英語

## Job Information

### Hiring Company

Brasil Bank Tokyo Branch

### Job ID

1501271

### Division

法人営業部

### Industry

Bank, Trust Bank

### Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

### Non-Japanese Ratio

About half Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

Negotiable, based on experience

### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Work Hours

8 : 45~17 : 15 (7.5時間勤務)

### Holidays

週休2日制 一 土曜日、日曜日、祝日 (日本の祝日に沿う)

### Refreshed

November 20th, 2024 00:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 10 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

**Report to:** Head of Corporate Department

### 仕事内容

- 法人部のマネージャーおよびチームのサポート
- 国内外の顧客との良好な関係の構築と維持
- 経営委員会からの要求に基づき計画立案、実行、フォローアップを行い目標を達成
- ブラジルと東京のBB間の相互関係の確立
- アジアからのビジネス開拓・促進
- 既存および新規顧客に対し、積極的に商品を紹介し売上を拡大
- チームメンバー間での相互サポート意識を持つ

---

## Required Skills

### 必須条件・経験

- 金融機関における貿易金融での10年以上の経験
- 上場企業および非上場企業の信用審査に関する信用分析の経験
- 貿易金融に関連する契約などの法務経験
- 非上場企業や中小企業を含む中規模企業向けのローラー戦略販売の経験
- 日本およびアジアにおける貿易金融の業務経験
- 国内外の企業を対象とした銀行での管理職経験
- 日本語と英語の両方での優れた口頭および書面でのコミュニケーションスキル
- 高度な交渉スキル
- パンコ・ド・ブラジルの要件を満たす新しいビジネス構造や製品の開拓と確立
- 強い協調性と顧客志向
- ブラジル市場の知識があれば尚可

---

## Company Description