



Manager Sales/セールス・マネージャー

Job Information

Recruiter[Hire Pundit Japan Corporation](#)**Job ID**

1501267

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

10 million yen ~ 14 million yen

Refreshed

November 13th, 2024 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

セールスネットワークまたはプロジェクトネットワークに参加していただける中間管理職レベルのセールスマネージャーを募集しています。理想的な候補者は、生産コスト管理および販売価格戦略のための強力な分析スキルを持ち、自動車部門、できればミラービジネスでの経験をお持ちの方です。セールスネットワークまたはプロジェクトネットワークに参加していただける中間管理職レベルのセールスマネージャーを募集しています。理想的な候補者は、生産コスト管理および販売価格戦略のための強力な分析スキルを持ち、自動車部門、できればミラービジネスでの経験をお持ちの方です。

- 会社の目標を達成するための効果的な販売戦略を立案し、実行する。
- 正確な生産コスト分析を行い、競争力のある販売価格戦略を策定する。
- 主要顧客や関係者との関係を管理し、顧客満足とロイヤルティを確保する。
- クロスファンクショナルチームと協力し、プロジェクト遂行と営業パフォーマンスを推進する。
- 市場動向や競合他社の活動をモニターし、新たなビジネスチャンスを見極める。
- 販売レポートと予測を作成し、上級管理職に提示する。
- すべての営業活動において、企業目標と方針との整合性を確保する。

Required Skills

- ビジネス、エンジニアリング、または関連分野の学士号。

- JOEM自動車業界での最低10年の経験
 - 営業またはプロジェクトマネジメント、できれば自動車業界での経験
 - 生産コスト管理および価格戦略への深い理解。
 - ミラービジネスの経験があることが望ましい。
 - 優れたコミュニケーション能力と対人能力。
 - スピード感があり、ダイナミックな環境で働けることが証明されていること。
 - 高い分析力と問題解決能力。
-

Company Description