

グロース部門責任者（フィンテック）/Head of Growth

グロース部門責任者（フィンテック）/Head of Growth

Job Information

Recruiter

Robert Half Japan Ltd.

Job ID

1500632

Industry

Other (IT, Internet, Gaming)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 20 million yen

Refreshed

October 25th, 2024 10:59

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

企業概要

- 同クライアントは、個人投資家がコンテンツを通じて情報交換したり、専門家から投資について学んだりできるオンライン・プラットフォームである。
- 同プラットフォームには、テクニカル分析を学習した独自のAIが搭載されており、ユーザーは取引評価など様々な分析機能を活用することができる。
- 同社は強力な成長計画を持ち、ここ数年で急速に事業を拡大している。

職務内容

- 収益目標に沿った戦略的な成長マーケティングプランの立案と実施。
- ペイドメディア、SEO、インフルエンサーキャンペーン、アフィリエイトマーケティング、ディスプレイ広告などの獲得チャネルの管理と強化。
- ユーザーオンボーディングを合理化し、アクティベーションを加速させ、解約を減らし、顧客価値を向上させる。
- 現在の獲得・維持戦略を評価し、競合調査を実施し、ユーザーインサイトを収集し、アプローチを改善する。

- プロダクト、エンジニアリング、UX/UI、QA、サポートチームと密接に協力し、新機能を展開する。
- ユーザージャーニーにおけるペインポイントを特定し、アイデアを実験・検証することでデータドリブンなソリューションを開発する。
- 製品ロードマップをビジネス戦略と整合させる。

応募資格

- 特にB2C環境において、製品の成長を推進した実績のある経験
- 顧客獲得・維持戦略の専門知識。
- ユーザーフレンドリーでインパクトのある製品や機能を開発した経験を持ち、ユーザーの行動をよく理解している。
- 動きの速い、エネルギー溢れる環境で成長し、変化に適應できる。
- 異なるチームやステークホルダーとの機能横断的なコラボレーションを実現する優れたコミュニケーションスキル。
- 日次および月次のアクティブユーザーを増やし、リテンションを向上させることに実証的な成功を収めていること。
- 日本語ネイティブ、ビジネスレベルの英語力

勤務地

東京都内

給与

1000 - 2000万円

おすすめのポイント

- 早く幹部になるチャンス。
- 最近IPOし、株式購入制度がある。
- グローバルな環境
- 迅速な環境
- 完全リモート

参照番号: 06940-0013097223

By clicking 'apply', you give your express consent that Robert Half may use your personal information to process your job application and to contact you from time to time for future employment opportunities. For further information on how Robert Half processes your personal information and how to access and correct your information, please read the Robert Half privacy notice <https://www.roberthalf.com/jp/en/privacy>. Please do not submit any sensitive personal data to us in your resume (such as such as race, beliefs, social status, medical history or criminal record) as we do not collect your sensitive personal data at this time.

お客様が「今すぐ応募」ボタンをクリックすることにより、ロバート・ハーフ（以下、当社）がお客様の応募内容を処理し、求人情報を今後随時ご連絡する目的で個人情報を使用することに明示的に同意いただいたこととなります。当社による個人情報の処理方法、またお客様自身の個人情報へのアクセスおよびその訂正に関する詳細については、プライバシー規約 (<https://www.roberthalf.com/jp/ja/privacy>) をお読みください。当社は、要配慮個人情報はお預かりしておりませんので人種、信条、社会的身分、病歴、犯罪の経歴など、取扱いに特に配慮を要する個人情報は、ご提出いただく職務経歴書・レジュメ等に含めないようお願いいたします。

Company Description

Founded in 1948, Robert Half pioneered the idea of professional talent solutions and is now the world leader in placing accounting, finance, banking, and technology professionals, as well as sourcing and placing candidates for executive search.

With more than 300 offices worldwide, Robert Half makes it easy for job candidates to find the services they need, with office locations in Tokyo and Osaka, Japan.

Robert Half has been recognized as one of FORTUNE's "Most Admired Companies ®" for 25 consecutive years (February 2022).

1948年に設立されたロバート・ハーフは、プロフェッショナル人材ソリューションのパイオニアとして、現在では会計、財務、金融サービス、テクノロジー分野のプロフェッショナル人材の紹介や、エグゼクティブサーチの候補者の発掘・紹介で世界をリードする存在となっています。

世界中に300以上の拠点をもち、日本には東京と大阪に2つのオフィスを構えています。ロバート・ハーフは25年連続でFORTUNE誌の最も賞賛される企業「Most Admired Company®」の1つに選ばれました。（2022年2月）