

HellermannTyton

【大阪】 営業-Key Account Manager 英語研修制度あり

イギリス ヘラマンタイトングループ 世界40カ国以上に拠点をもつグローバル企業

Job Information

Hiring Company

HellermannTyton Co., Ltd.

Job ID

1499439

Division

オートモーティブ営業部 営業課 営業グループ

Industry

Automobile and Parts

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Yodogawa-ku

Salary

4 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

フレックスタイム制 (コアタイム10:00~15:00)

Holidays

完全週休二日制 (土日祝)

Refreshed

November 22nd, 2024 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

主要マーケット：日系自動車メーカー

職務内容

日系自動車メーカーに対し、カタログ品、新規開発品、Customized Parts まで、樹脂部品全般のスペックイン活動。

- ・顧客との関係構築(Penetration 活動)。
 - ・既存品による競合製品の切り替え(Global products)。
 - ・ベンチマーク調査、ターゲティング~新製品の企画立案、商品化及び提案。
 - ・プロジェクト開始から終了まで、開発チームとのプロジェクト管理、推進。
- (海外プロジェクトの場合はヘラマンタイトン海外 G 含む)

既存顧客対応

- ・代理店及び売上管理(売上見込みの予測、需要予測、与信管理等)。
- ・販売価格決定及び見積提出。
- ・問い合わせ等の顧客対応。

希望入社時期：即

Required Skills

【人物要件】

- ・コミュニケーション力、協調性のある方。
- ・チャレンジ精神旺盛で、周りを巻き込みリーダーシップを発揮できる方。
- ・自発的(自立)な姿勢で業務遂行できる方。
- ・英語に抵抗がなく、英語での実務経験がある方歓迎します。(英語研修制度あり)

【キャリア要件】

- ・自動車・自動車 Tier1、その他製造業への設計、購買部門に対し営業経験がある方(3年以上)。
- ・自動車業界で Project 管理(車両開発)の経験ある方。
- ・新規開拓(Penetration)経験が豊富な方。
- ・エンジニアのバックグラウンド歓迎。

【知識・資格】

- ・普通自動車免許取得/パソコン操作(Word/Excel/PowerPoint/Outlook 他)

【試用期間】 6 か月

【勤務地】 〒532-0003 大阪府大阪市淀川区宮原3-3-31 上村ニッセイビル12F

Company Description