



東京【塗料・接着剤原料の営業職】年商144億ユーロのグローバルカンパニー | 海外拠点とのやりとりが頻繁にあります

年商1兆6千億のグローバルカンパニーとしてドイツにて上場

## Job Information

### Hiring Company

Sumika Covestro Urethane Co.,Ltd.

### Job ID

1498560

### Division

塗料・接着剤事業本部 塗料・接着剤原料営業部

### Industry

Chemical, Raw Materials

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

### Train Description

Toei Asakusa Line, Daimon Station

### Salary

5.5 million yen ~ 7 million yen

### Work Hours

9時00分 ~17時30分 (休憩時間: 12時30分~13時30分)

### Refreshed

February 5th, 2025 11:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

住化コベストロウレタン株式会社の塗料・接着剤事業本部では、自動車、建築、一般工業、家電、IT分野といった多岐にわたる業界で利用される塗料・接着剤原料の営業スタッフを募集します。既存の顧客への営業に加え、顧客からの要望への対応、新しい用途への提案、新規顧客開発も行います。

【主な職務内容】

1. 既存顧客の価格、契約、その他顧客からの要望への対応
2. 製品紹介、品質等の技術の顧客窓口
3. 上記顧客への既存・新規製品、用途提案営業
4. 上記顧客への納期・販売数量管理
5. 社内必要業務

#### 【採用部署の特長、他社との差別化ポイント】

コベストロは、バイエルの素材科学事業が別会社として分離独立した会社で、2015年9月1日から業務を開始しました。バイエルグループの化学・プラスチック関連事業は20世紀初めからの歴史があります。海外拠点で生産した製品を輸入し販売していただくため、価格調整や納期調整、技術交渉などで、頻繁に英語を使用するコミュニケーションが発生します。

- 日本の生産拠点である新居浜工場（愛媛県）での安全に対する取り組みは世界レベルで高い評価を得ています。応用開発拠点のイノベーション・センター（兵庫県）には全事業部の技術部門が集結しており、日々様々な角度で情報の交換・共有を回り技術革新に取り組んでいます。
- コベストログループのミッションステートメント「To make the world a brighter place」のもと、世界各国で16,000人以上の従業員が力を合わせ、省エネ自動車、エネルギー効率のよい建物、環境に配慮したテクノロジーなど世界が直面している課題に革新的な素材やソリューションを数多く提供しています。

#### 出張の頻度

国内出張（平均2日以上/月）、海外出張

#### 募集の背景

異動者・定年退職者の補充、営業戦力の強化

#### 採用人数

2名（東京1名、尼崎1名）

#### 雇用形態

正社員（一般社員）

#### 年収

580万～690万円程度（Target賞与を含む）  
（経験・現年収を考慮し、弊社規定により決定）

#### 勤務地

東京支社  
東京都港区芝公園1-7-6 KDX浜松町プレイス3F  
大門（東京都）駅（都営浅草線/都営大江戸線）-3分  
御成門駅（都営三田線）-4分  
浜松町駅（JR在来線）-7分

転勤の可能性：有り（尼崎、東京）

#### 勤務時間

9時00分～17時30分（休憩時間：12時30分～13時30分）  
フレックス制度・在宅勤務制度あり

---

## Required Skills

#### 【必須条件】

- 営業経験5年以上
- 英語力（TOEIC600点相当、メールの読み書きができるレベル）

#### 【尚可条件】

- 化学系の学科を卒業された方
- 化学メーカー・化学系商社での営業又は技術経験
- 化学系の商材取り扱い経験
- 塗料・接着剤業界での営業・技術経験
- 英語力（電話・会議参加可能なレベル）

---

## Company Description