



海外出張あり！【インフラ水処理機器の海外営業マネージャー】年間休日124日！年収810万円～1200万円@横浜

英語活かす！世界シェアナンバーワンの水処理機器メーカーでの海外セールスマネージャ

Job Information

Recruiter

JobImpulse

Job ID

1498448

Industry

Machinery

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Kohoku-ku

Salary

8 million yen ~ 12 million yen

Hourly Rate

年収：810万円～1200万円

Work Hours

9:00 ~ 18:00 (実働8時間 休憩1時間)

Holidays

週休2日(土日)、祝日、夏季休暇(3日)、年末年始休暇(5日)、有給休暇(初年度10日)

Refreshed

October 11th, 2024 13:52

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

インフラ水処理機器の営業業務

- ・ 水処理機器の新規提案、商談
- ・ 営業活動 ・ マーケティング

- ・市場調査・販売計画立案・広告宣伝・販促活動
- ・海外代理店企業との共同事業展開
- ・アライアンス活動
- ・機器導入時及び納入後の運転指導・試運転・現場作業
- ・海外営業グループのマネジメント、メンバー育成

※海外出張 1週間～2か月間／1～2か月ごと

※頻度は担当先によって異なります

担当国：アメリカ・インド・メキシコ・タイ・ベトナム・シンガポール・フィリピン・ブラジルなど30カ国以上 ※毎年新規の取引も拡大して売上も年々伸びている為、やりがいや成長を実感できます。

※様々な国を相手にできる、グローバルでダイナミックな仕事です。

【部署構成】7名 ※異業界からの中途入社社員も活躍しております

Required Skills

【必須】

- ・法人営業経験3年以上
- ・社内外の関係者と折衝して営業活動を行った経験
- ・リーダーや主担当で何らかのプロジェクトを推進した経験
- ・TOEIC820点以上の英語力

【歓迎】

- ・産業機械メーカー、機械商社での就業経験
- ・機械の試運転・メンテナンス等の技術サポート経験
- ・営業計画立案の経験
- ・海外営業経験、海外駐在経験
- ・マネジメント経験、リーダー経験
- ・スペイン語力
- ・将来的に海外駐在にも挑戦したい方

Company Description